

CONTAINER®

YIL : 10 / OCAK 2023 / SAYI : 19

www.containerdergi.com

Lojistik operasyonların başarısı Lider Yöneticinin varlığına ve ekibinin başarısına bağlıdır.
Yönetici, işleri doğru yaparken Lider, doğru işi yapar.
Lider Yönetici ise doğru işi doğru yapar.
Atatürk, Lider Yöneticidir.

100.YIL

Kutlu Olsun!



TÜCCAR
KİMDİR?
TÜCCAR, MİLLETİN
EMEĞİ VE ÜRETİMİ
KIYMETLENDİRİLMEK
İÇİN ELİNE VE
ZEKÂSINA EMNİYET
EDİLEN VE BU
EMNİYETE LIYAKAT
GÖSTERMESİ
GEREKEN
ADAMDIR.

H. Öztürk



Sektörde kazandığımızı yine sektöre yatırıyoruz...

Merhabalar,
Container dergimizin
19.sayısında tekrar
sizlerle bir arada olmak güzel ve
keyif verici.

Bu sayımızda birbirinden
değerli dostların yorum, haber
ve reklam desteği ile değerli
okuyucularımızla bir arada
olmanın sevincini yaşamaktayız.
Container dergimizin 18.sayısını
ve 10. yılımızı geride bırakırken
bugüne kadar desteğini
esirgemeyen değerli
katılımcılara ve okuyucularımıza
sonsuz teşekkürlerimizi sunarız.

Gürbulak Nakliyat yönetim
kurulu başkanı olarak lojistik
sektöründeki yerimizi 2. Kuşak
olarak 43 yıldır sağlamanın haklı
gururunu yaşamaktayız. Ve aynı
zamanda 3. Kuşağımız ile birlikte
hedeflerimize yönelik yatırımlar
ve çalışmalarımızı
güncellemekteyiz.
ARGE ve inovasyon
çalışmalarımızda ise
lojistikte dijitalleşmenin önemi
ve kolaylığını ön planda tutarak
hizmet kalitemizin en etkin
faktörü hız, dinamik yapımızı
harmanlama mantalitesi ile
sektörde yerimizi korumaya
devam ettik.

3 yıllık pandemi krizine rağmen
tecrübemizle, sektörde
kazandığımız birikimlerimizi yine
sektöre yatırım yaparak, 2022
yılında yaptığımız yatırımlar ile
araç filomuzun yaş ortalamasını
2-3 yaşa indirgemek oldu.



Beslen ÇAKAN

Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı

Aynı zamanda Dilovası
bölgesinde 16.000 m2
2. Konteyner depomuzu
faaliyet soktuk,
Körfez bölgesinde bulunan
5.500 m2 alanımızda ise kapalı
alan / depolama inşaatımıza
başladık.2023 yılında
müşterilerimizin hizmetine
girecektir.
2023 yılı hedeflerimize
bakıldığında ise, hedefimiz
sektörde kazandığımızı yine
sektöre yatırmak olacaktır.
Global ekonomik krize rağmen,
çalışma ve hizmetlerimizden
taviz vermeden, kalitemizi ön
plana çıkararak 7/24 dinamik

çalışma ekibimiz / kadromuz ile
iş ortaklarımız ve
müşterilerimizin emrindeyiz.
Bu vesile ile 10 Kasım Ulu Önder
Mustafa Kemal
Atatürk 'ü ve silah arkadaşlarını
rahmet ile anarız.
2023 yılının tüm dünyada
Ülkemizde öncelikle sağlık, huzur
getirmesini ve coğrafyamızda
savaşların son bulmasını, barış
ve kardeşliğin pekiştiği ve aynı
zamanda ekonomik krizlerin son
bulacağı, bereketin ve bolluğun
yaşanacağı bir yıl olmasını
temenni ederim.
Saygılarımla



[f](#) [i](#) [t](#) [in](#) /containerdergi

KURULUŞ: 05/06/2013

YIL: 10 **SAYI:** 19

İMTİYAZ SAHİBİ:

Gürbulak Nakliyat Otomotiv
San. Tic.Ltd. Şirketi adına
Burhan ÇAKAN

GENEL YAYIN YÖNETMENİ:

Burhan ÇAKAN

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

Gamze ÖZTÜRK

YAYIN KURULU:

Aykut ERTEN

Nurullah YÜCE

DAĞITIM KURULU:

Ali İmran ÇAKAN

Hazel Bicer

EDİTÖR:

Evren KIZILTAŞ

CONTAINER dergisi'nin Tasarım,
Medya ve Danışmanlık
Hizmetleri

GEBZELIFE
#BirikteGüçlüyüz

tarafından yapılmıştır.

İLETİŞİM:

0(544) 482 94 93

www.gebzelife.com

BASKI:

AKADEMİ MATBAA
İSTANBUL

İÇİNDEKİLER



6'da

İTO'da Şekib Avdağ
güven tazeledi!

BAŞARININ FORMÜLÜ;



11'de

Öncelikle
inanmaktan
geçiyor!

Çok
MODA olduk



13'de



16'da

“Güçlü
Lojistik,
Güçlü
Türkiye!”



20'de

Lojistik sektörü Logistech'le
İzmir'de buluştu!

İÇİNDEKİLER



22'de

Lojistik sektörüne **deneyim ve tecrübemizle** katkıda bulunmak istiyoruz



24'de

"2023'te ekipman ve filomuzu **güçlendireceğiz.**"



26'da

"Eviden eve nakliye sektörüyle ilgili **akademik bir çalışma yapacağız**"



29'da

"Ulaşılabilir olmak ve hızlı aksiyon alabilmemiz tercih edilme nedenimiz"

keyLine çözüm ortağımız **2023'te YATIRIMLARINA DEVAM EDECEK**



31'de



35'de

Gürbulak Nakliyat, Limaspor Kulübüne sponsor oldu!



37'de

Çakan ve Turan tecrübelerini öğrencilerle paylaştı



39'da

Gürbulak Nakliyat Cosco Shipping'i ağırladı



53'de

UTİKAD ÜYELERİ İSTANBUL'DA BİR ARAYA GELDİ



55'de

ELEKTRİK SEKTÖRÜ TEMSİLCİLERİ BİR ARAYA GELDİ

"Cumhuriyetin 100. Yılında Lojistik Merkezi Olmak"



33'de

İTO 24. Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri meslek komite Çalıştayına Komite ve Meclis üyeleri ve STK'lar katıldı

43'de



40'da

SON DÖNEMİN YEŞİL DALGASI FİTOTERAPİ



44'de

Uzlaşma kültürünü neden kazanamıyoruz?



İTO'da Şekib Avdagiç güven tazeledi!

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) Meslek Komitesi seçimleri tamamlandı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç seçim sonuçlarını, "İTO tarihinin en yüksek katılımlı seçimini yaşadık. Biz şimdi, yeni ve beyaz bir sayfa daha açıyoruz. İnanıyorum ki, yeni Meclis'le İstanbul'a ve Türkiye'ye hizmet yolunda çok önemli şeyler yapacağız" sözleriyle duyurdu.



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, seçim sonuçlarının açıklanmasından sonra yaptığı konuşmada, "İTO'da çok az başkana nasip olan ikinci dönemde de başkanlık yapmaya beni ve ekibimi layık gördüğünüz için teşekkür ediyorum." dedi. İTO seçimlerinin geride kaldığını ve şimdi hep birlikte İstanbul için, İstanbul iş dünyası için çalışma zamanı olduğunu kaydeden Avdagiç, "Şimdi 'bir olma, iri olma ve diri olma' zamanı. Şimdi ayrılıkları bir kenara koyup ülkemizi muasır medeniyet seviyesinin üzerine taşımak için iş birliği ve güç birliği içinde çalışma zamanı. Şimdi, daha çok üretmek, daha çok ihracat yapmak, daha çok istihdam oluşturmak için üzerimize düşeni yapmak zamanı." ifadelerini kullandı. Avdagiç, İstanbul ve Türkiye için çalışmaya, üretmeye, yeni hedeflere doğru yürümeye devam edeceklerini belirterek, "Geçen dönem başlattığımız birçok projemizi sizlerle birlikte tamamlayacağız. Yine sizlerle birlikte bu projelerimize yenilerini katacağız. İstanbul iş dünyasını 140 yıldır olduğu gibi en iyi şekilde zirveye taşıyıp, yine zirvede tutacağız." şeklinde konuştu.





"ÇALIŞMALARIMIZDA EN BÜYÜK KILAVUZUMUZ, İTO MECLİSİ OLACAKTIR"

İstanbul sevdasından aldıkları güçle, 700 bin İTO üyesi için gece gündüz demeden çalışmayı sürdüreceklerini dile getiren Avdagiç, sözlerini şöyle tamamladı: "Hiç kimsenin kuşkusu olmasın ki, bu dönemde de çalışmalarımızda en büyük kılavuzumuz, İTO Meclisi olacaktır. Hz. Mevlana'nın 'Kılavuzsuz yola gidene ki günlük yol, yüz yıllık yol olur' sözünü hiç unutmadan, uzun ve yorucu hizmet yolunu sizin kılavuzluğunuzla kısa ve kolay kılacağız.

1.5 ay sonra Cumhuriyetimizin 100'üncü yılını kutlayacağımız 2023 yılına gireceğiz. İş dünyası olarak 100 yıldır yaptıklarımıza, her yıl, yüzyıllık bir çalışma daha eklemek zorundayız. Milli mücadeleyi büyük bir fedakârlıkla yürüten kahraman milletimize karşı borcumuzu ancak bu şekilde ödeyebiliriz."

24. Komite olan Taşımacılık Lojistik Komitesinde yer alan Meclis üyesi ve Komite üyelerinin, Komite Başkanımız Nagehan Soylu ve Komite Başkan Yardımcımız Ercan Karakurt öncülüğünde ekibimiz olarak İstanbul Ticaret Odamızın misyonu, vizyonu ve prensipleri doğrultusunda odamız



ve sektörümüz için çalışmalarımızı aralıksız sürdüreceğiz.' Bu zamana kadar Lojistik'ten aldığımızı Lojistiğe verme zamanı geldi' diyerek çıktığımız yolda, sektörün sorunlarının dili olmak umudu ile, sektör paydaşlarımızla ezelden beri her türlü yükü taşıyan biz artık Taşımacılığın yükünü de taşıyor olacağız. Bu yolda destekleri ile bizi yalnız yürütmeyen tüm sektör paydaşlarımızı iletişime, çözüm odaklı

fikir alışverişine davet eder, şükranlarımızı sunarız.'dedi.

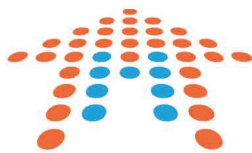
BURHAN ÇAKAN MECLİS ÜYESİ SEÇİLDİ

Öte yandan Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu üyesi Burhan Çakan İstanbul Ticaret Odası seçimlerinde 24. Komite olan Taşımacılık Lojistik Komitesinde meclis üyeliğine seçildi.

Doğru İletişim Kusursuz Takip Çözüm Odaklı Hizmet

Fark yaratmanın müşteri memnuniyetinden geçtiğini biliyoruz. Trendleri takip ediyor, teknolojik alt yapımızı her geçen gün güçlendiriyoruz. **Denizde, havada ve karada bize güvenin!**

www.mesco.com.tr



MESCO®

INTERNATIONAL FORWARDING INC.

A Company of *Fratelli Costantini* Group



İstanbul Ticaret Odası 24. Komite'de kimler var? MECLİS ÜYELERİ



Nagihan SOYLU
Görev: Komite Başkanı,
Meclis Üyesi
Firma Ünvanı: Uno Uluslararası Nakliye Limited Şirketi



Ercan KARAKURT
Görev: Komite Başkan Yardımcısı,
Meclis Üyesi
Firma Ünvanı: Kurtco Nakliyat Turizm Emlak Ve Organizasyon Ticaret Limited Şirketi



Caner TAN
Görev: Komite Üyesi, Meclis Üyesi
Firma Ünvanı: Tan Global Lojistik Danışmanlık Ve Eğitim Hizmetleri Ticaret Ltd Şirketi



Kayıhan Özdemir TURAN
Görev: Komite Üyesi, Meclis Üyesi
Firma Ünvanı: Keyline Lojistik Hizmetler Limited Şirketi



Burhan ÇAKAN
Görev: Komite Üyesi, Meclis Üyesi
Firma Ünvanı: Gürbulak Nakliyat Otomotiv Sanayi Ticaret Limited Şirketi

KOMİTE ÜYELERİ

Şener KARAHANCI
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Transatlantik Nakliyat İnşaat Turizm Otomotiv Gıda Sanayi Ve Ticaret Ltd. Şirketi

Ali DEMİRCAN
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Aldem Grup İnşaat Otomotiv Sanayi Ve Ticaret Limited Şirketi

Berna AKYILDIZ
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Tgl Transtaş Global Lojistik Anonim Şirketi

Ekrem KARAOĞLU
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Eksa Uluslararası Taşımacılık Ve Dış Ticaret Limited Şirketi

Serap GÖKSOY
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Well Enerji Uluslararası Nakliyat Ve Lojistik Anonim Şirketi

Yusuf TOPAL
Görev: Komite Üyesi
Firma Ünvanı: Gürün Global Nakliyat Otomotiv Gıda İnşaat Ve Turizm Sanayi Ticaret Ltd. Şirketi



SHIPPING SOLUTIONS



Necip **SOY**
Genel Müdür

Metin **DİNLER**
Yön. Kur. Bşk.

HAYALLERİNİZİ TAŞIYORUZ ...

SS Lojistik, müşterilerinin ihtiyaçlarına en uygun taşıma biçimini belirlemeyi ve bu ihtiyaçlara spesifik çözümler üretmeyi amaç edinmiştir. Şirketimizin hedefi müşterilerini taşıma maliyeti açısından sıkıntıya sokmadan onlara en avantajlı lojistik desteği vermektir. Elde ettiğimiz başarının temelinde, müşteriye özel, nitelikli ve yüksek kalitede hizmet vermeye olan bağlılığımız yatmaktadır. 20 yılı aşkın süredir Lojistik sektöründeki bireysel tecrübelerimiz ve networklerimiz ile kazanılmış olan bilgi birikimlerimizi, fiyat avantajının yanında operasyonel kalite ile birleştirerek müşterilerimize taleplerine en uygun hizmeti, genç ve dinamik kadromuz ile fark yaratacak çözümler sunmak ana hedefimizdir.

Misyon:

Sürekli değişen Dünyamızda, değişim ve gelişime önem vererek, teknolojiden maksimum seviyede yararlanarak, dinamik ekibimiz ile müşterilerimize her zaman en iyi ve en güvenilir hizmeti sunmak.

Vizyon:

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik sektöründe, koşulsuz müşteri memnuniyeti öncelikli olarak, sürekli kendini geliştiren, Özgün ve güvenilir çözüm ortağı olarak, müşterileri ile sürdürülebilir değer yaratmak.



SHIPPING SOLUTIONS LOJİSTİK TİC. LTD. ŞTİ.

Adres: Yıldırım Mh. Akyar Sk. No:29/A 34045 Bayrampaşa / İstanbul
İrtibat: 0(212) 537 48 30 Mail: shippingsolutions@sslojistik.ist
Web: www.sslojistik.ist



BAŞARININ FORMÜLÜ;

Öncelikle inanmaktan geçiyor!



Bahar Transsport Yönetim Kurulu Başkanı Yeşim Bahar, dergimizin sorularını yanıtladı. Yeşim Bahar, sorularımıza açık yüreklilikle yanıt vererek önemli açıklamalarda bulundu.



**BAHAR
TRANSPORT**

Firmanız ne zaman kuruldu? Hizmet ağından biraz bahseder misiniz?

Firmamız 01.01.2015 yılında kuruldu. Güçlü ve deneyimli acentelerimiz ile Tüm Dünya ülkelerine kara yolu, deniz yolu ve hava yolu hizmetleri vermekteyiz.

Hangi ülkelerde daha aktıfsınız?

İlk yıllar Balkan ülkelerine kara yolu hizmetleri ile başladık, daha sonra müşterilerimizin isteği ve talepleri doğrultusunda deniz yolu ve hava yolunu da katarak tüm Dünya ülkelerine partnerlik yapmaktayız.

Müşterilerinize ne gibi hizmetler veriyorsunuz? Şube ağınız ve ürün gamından biraz bahseder misiniz?

Müşterilerimize taşımacılık dışında; Danışmanlık, gümrükleme, depolama ve talepler doğrultusunda iç taşımacılık-nakliye hizmetleri de vermekteyiz. Şube ağlarımız Avcılar ve Beylikdüzü olmak üzere iki ofisimiz bulunmaktadır. Bunun yanı sıra yurt içi-yurt dışı birçok yerde anlaşma sağladığımız acentelerimiz bulunmaktadır. Ürün olarak imcolu-imcosuz kuru yük ve frigolu taşımacılık yapmaktayız.

Müşterilerinizin sizi tercih etmesinde etkenler nelerdir?

Öncelikle güven vermek bu benim için çok önemli yıllardır bu sektördeki

edindiğim en büyük tecrübem bu olmuştur. Taşıyamayacağımız, yapamayacağımız ya da her hangi bir risk, tehlike gördüğümüzde her konuda müşterilerimize öngörülerimizi sunarak paylaşımlar içerisinde olduk ve durum analizleri yaptık. Maliyet çalışmalarında ise hizmet çeşitliliği ile yeni alternatif sunabildik. Bunun yanı sıra iş takibi yani operasyon süreci benim için ayrıca önemli lojistik hizmeti bu bağlamda hizmet sektörünün en zoru diyebilirim. Yüklemenin yapıldığı ve son teslimatına kadar ki olan süreçten bizler mesulüz ve bu sürecin tüm sorumlulukları bizlere aittir.

Sektördeki sıkıntılar ve çözüm önerileriniz 2023 öngörüleriniz nelerdir?

Türkiye lokasyon olarak Orta Doğu, Türkiye Cumhuriyetleri ve Avrupa arasında bir aktarma merkezi ve köprü oluşturmasından kaynaklanan avantajlı konumu ile bir çok otorite tarafından lojistik üssü olma iddiası ile tanınmaktadır. Ancak tabi ki bugün ki konjektöre bakıldığında ekonomik koşulların değişkenliği hatta belirsizliği firmaları tümünden etkilemektedir. Sektörün en temel sıkıntıları olarak hukuki altyapı eksiklikleri, mevzuatların getirdiği

bürokratik engeller, lojistik konusunda eğitilmiş, işgücü eksikliği, teknolojik altyapının yetersizliği ve teknolojinin yeterince etkin kullanılmamasıdır. Ayrıca Sınır kapılarında ki yoğunluğa en hızlı şekilde kapasitesinin artırılması için bir çözüm bulunmalıdır.

2023 hedefleriniz nelerdir?

Petrol fiyatlarındaki artışın ve buna bağlı artan navlunların farklı taşıma modlarını özellikle demiryolu taşımacılığını daha fazla ön plana çıkaracağını düşünüyoruz. Bu bağlamda taşıma hizmetlerimize demir yolunu da eklemek için gerekli araştırmalar ve bağlantılar sağlayıp müşterilerimize alternatif hizmet sunma çabası içerisinde girmeyi planlamaktayız.

Sektörde bu kadar firma arasında ayakta kalabilmek zor olsa gerek?

Elbette zor, Hele ki şu an ki rekabet ortamında... Yıllara dayalı tecrübelerimizle, müşterilerimize güvenli ve akılcı çözümler sunarak bu günlere kadar geldik.

Başarı sizce nedir?

Benim için başarının sırrı; Öncelikle yaptığın iş her ne olursa olsun ona inanmak ve o işe bir değer sunabilmek. Daha sonra azim ve öz veridir.

MODA
SHIPPING & LOGISTICS
"We like to move it..."

FAST AIR FREIGHT
HIZLI HAVAYOLU HIZMETI

New Express Panelvan Service
Faster & Cheaper

MODA
SHIPPING & LOGISTICS

Our new door to door parcel service is a massive advantage for all cargo in Europe.

MODA
SHIPPING & LOGISTICS

Always best service with best Agencies you are in safe over 160 Countries with MODA

İhracat, İthalat, Transit

Deniz, Hava, Kara

Tüm ticari yüklemelerinizde daima yanınızdayız.

Gelin tüm süreçleri beraber planlayalım zaman ve maliyet avantajı kazanın.

Yükünüzü Hafifletiyoruz...!



MODA

SHIPPING & LOGISTICS

"We like to move it..."



Çok MODA olduk

"Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da portföyümüze mutlu müşteriler eklemeye devam etmek temel amacımız olacaktır."

Kapt. Osman YARKIN
Genel Müdür

MODE SHIPPING LOGISTICS Genel Müdürü Kaptan Osman Yarkin, "Proje Kargo Yükleri konusundaki uzmanlığımız sayesinde gerek yurtiçi ve gerekse de yurtdışı müşterilerimizin vazgeçilmezi olduk." dedi

MODA Denizcilik firmamız 2008 yılında Gemi Kiralama ve Gemi Acenteliği faaliyetlerinde bulunmak üzere İstanbul'da kuruldu. 2009 yılı içerisinde İzmir ve 2016'da Mersin Ofislerimizle tüm Türkiye, Avrupa, Irak ve Türki Cumhuriyetlere lojistik hizmetler vermeye başladık. Konteyner başta olmak üzere, Proje kargo Taşımacılığı, Karayolu, Karayolu Ekspres, Havayolu, Demiryolu gibi diğer konularda da hizmet verebilir hale gelmemiz sayesinde müşterilerimize özel, butik çözümler sunabiliyoruz. Pandemi öncesinde

tamamladığımız Belge ve IT altyapımız sayesinde süreçten en az etkilenen firmalardan birisi olarak kesintisiz hizmetlerimize devam edebildik. Hemen Pandemi sonrasında ise yeni İzmir ve İstanbul ofislerimizle çalışma ortamımızı çalışanlarımızın istekleri doğrultusunda daha keyifli ve modern bir hale getirdik. Yıllık Ciromuzun belli bir bölümünü öncelikli olarak eğitim amaçlı olan Sosyal Yardım projelerine aktarıyoruz. Bu bir okul yenilenmesi, Laboratuvar ihtiyacı, Öğrenci Bursları, Spor takımlarına Sponsorluk, akademik çalışmalara destek vb gibi

şekillerde olabiliyor sonuçları ise bizi ve çalışanlarımızı hem mutlu ediyor hem de motivasyonumuzu arttırıyor.



Büyümeye devam...

Kontrollü bir şekilde büyümeye devam ediyoruz.

2018'den itibaren artan büyüme ivmemizi 2023'de de sürdürmeyi planlıyoruz.

Mutlu müşterilerimiz ve Yurtdışı acentelerimizle 2023'de de büyümeye devam.

«Kurduğumuz dönemdeki en büyük eksiklerimizden birisi olan Yurtdışı acente ağıımızı son 10 yıllık dönemde önemli ölçüde geliştirmeyi başardık. Anlaşmalı Network Ağlarımız bu konuda en büyük desteğimiz.»

Artık aklımıza gelen veya gelmeyen her türlü ürünü yine bazen bizim bile taşıdığımız destinasyonlara direk veya transit olarak sorunsuz olarak taşıyoruz.»



**FORWARDING
YOUR
POWER**
GÜCÜNÜZÜ İLERİ TAŞIR

Türkiye'den İsrail'e düzenli parsiyel karayolu taşımacılık hizmeti sunan *ilk firma* olmanın gururunu yaşıyoruz.



İsrail Ekspres Karayolu Servisi

www.atattransport.com



Sektörün duayenlerinden Hanri Atat'ın çocukları Ayla Atat ve Fadi Atat'ın öncülüğünde 2014'te kurulan **ATAT Taşımacılık Çözümleri**, geçmişinden gelen tecrübesi, kültürü ve profesyonel kadrosuyla çok hızlı değişen global dünyada, unvanının işaret ettiği doğrultuda, müşterilerinin ihtiyaçlarına en uygun taşımacılık çözümlerini sunarak, lider ve yenilikçi bir firma olmayı hedeflemektedir.

İstanbul ve İstanbul Havalimanındaki ofislerimize ilave olarak **2023 yılında Bursa Ofisimiz** faaliyete geçmiştir.

- Ulaştırma Bakanlığı'ndan onaylı TİO yetki belgesi kapsamında, Türkiye'nin coğrafi konumunun sunduğu avantajlardan yararlanarak, uzman ekibimizle Avrupa, Türki Cumhuriyetler, İsrail, Lübnan ve Irak'a düzenli FTL ve LTL karayolu hizmeti sunuyoruz.
- Akdeniz [İsrail, Lübnan, Mısır], Kuzey Afrika [Tunus, Fas, Cezayir, Libya], Ortadoğu [Ürdün, Kuveyt, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan], Kuzey Amerika ve Avrupa başta olmak üzere, dünyanın her yerine kapıdan kapıya veya limandan limana FCL ve LCL deniz taşımacılığı hizmeti veriyoruz.
- IATA belgesine sahip ve Sivil Havacılık tarafından yetkilendirilmiş acente olarak; İstanbul Havalimanı'ndaki ofisimiz, deneyimli ekibimiz ve geniş acente ağıımız ile dünyanın her yerine en uygun maliyet ve en doğru seçeneklerle hizmet veriyoruz.
- Almanya, Hollanda, Belçika, Macaristan, Avusturya, Çek Cumhuriyeti ve Slovakya'dan İstanbul'a karayolu ve denizyolu taşımalarına alternatif olarak demiryolu ithalat ve ihracat taşıma hizmeti sunuyoruz.
- Global dünyada ticaret yapma alışkanlıklarının değişimine bağlı olarak cross-trade [sınır ötesi ticaret] taşımalarında deneyimli ekibimiz hizmetinizdedir.
- Proje, fuar, bozulabilir ürün ve tehlikeli madde yüklemelerinizde kapıdan kapıya hizmet veriyoruz.
- Depoculuk hizmetleri ve Türkiye limanları/havalimanları üzerinden komşu ülkelere transit taşımacılık servisi sunuyoruz.
- Tüm Türkiye limanlarında uzman ekipler ile konteynerlere ve treylerlere sertifikalı veya sertifikasız lashing [yük sabitleme] hizmetleri veriyoruz.



► 2022 yılının başlarından beri Türkiye'den İsrail'e düzenli parsiyel karayolu taşımacılık hizmeti sunan ilk firma olmanın gururunu yaşıyoruz. Tırımız Cumartesi günü İstanbul'dan yola çıkmakta, Salı günü İsrail'e varmakta, Çarşamba günü İsrail Ashdod depoda ithalata hazır hale gelmektedir. Uzun boru ve profil benzeri ürünler veya üstten vinçle yükleme gerektiren asimetrik ürünler parsiyel tıra yanlardan veya üstten kolayca yüklenebilmektedir. Talep edilmesi durumunda direkt fabrikadan da yükleme yapılabilmektedir.



“Güçlü Lojistik, Güçlü Türkiye!”

ÖNCELİKLE lojistik sektörümüzün güzide yayını Container Dergisi’ni ve kıymetli okuyucularını saygılarımla ve sevgilerimle selamlıyor, yazıma kendimi tanıtarak başlamak istiyorum.

Ben Seçkin YAZICI, lojistik eğitimcisiyim. Lojistik sektörüne ilk adımımı, 2010 yılında üniversite tercihimde İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi’ni tercih ederek attım. 2014 yılında fakültemden mezun oldum. İlk çalışma deneyimimi UND’de (Uluslararası Nakliyeciler Derneği) -önce Eğitim Merkezi’nde daha sonra Genel Merkezi’nde- yaşadım. Eğitim Merkezi’nde müdürümüz Sn. Muammer ÜNLÜ sayesinde lojistiğin eğitim kısmına odaklandım. Lojistik eğitimcisi olma kararımnda UND’de yaşadığım deneyimin ve Eğitim Merkezi Müdürümüz Sn. Muammer ÜNLÜ’nün etkisi büyüktür. Eğitimcilik kariyerim, 2015 yılında pedagojik formasyon eğitimimi tamamlayarak başladı. 2016 yılında Milli Eğitim Bakanlığı, Ulaştırma Hizmetleri (Lojistik) Öğretmenliği kadrosunda Sancaktepe Fatih Borsa İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi’ne atamam gerçekleşti. İlk görev aldığım okulda maalesef lojistik eğitimi almış bir öğretmen yoktu. Öncelikle belirtmek isterim ki UND’de çalışma sürem boyunca tecrübe ettiğim kurumsal kalite ve yönetim sisteminin etkisiyle ve sektörümüzün gücüyle öğrencilerimizin gelişimlerine katkı sağlama misyonuyla hareket etmeye başladım. Yeni atanan öğretmen arkadaşlarımla stajyerlikleri sürecinde danışmanlığımı bu misyonla gerçekleştirip üç lojistik öğretmenine danışmanlık yaptım. 2020 yılında koronavirüs pandemi sürecinde EBA TV uzaktan eğitim videoları için İstanbul İl MEM projesinde Lojistik Satın Alma ders anlatıcısı olarak görev aldım. Sancaktepe, Ümraniye, Ataşehir, Sultanbeyli ve Gebze ilçelerinde bulunan kurumsal lojistik firmalarında onlarca stajyerimiz okul-sektör iş birliği içerisinde çalışmaktadır. İTO hamilik projeleriyle, staj programlarımızı firmaların



beklentileriyle uygun hale getirerek mesleki eğitimde lojistik sektörünün aradığı insan kaynağını okulumuzda yetiştirmeye odaklandık. Kurumsal firmalarla gerçekleştirdiğimiz staj programlarımızda, öğrencilerimizin staj sonrasında aktif iş hayatlarına devam etmesi için okulumuzun şirketlerle yaptığı protokollerle mesleki eğitimi güçlendirdik. Onlarca mezunumuz iş hayatlarına staj yaptıkları firmalarda devam etme yeterliliği gösterdi. Ortaöğretimde lojistik eğitimi almış mezunlarımızın ülkemizin lojistik sektörünün nitelikli iş gücü ihtiyacını karşılama imkanı bulmasına tanık olduk. Lojistik sektörü, şüphesiz sivil toplum örgütlenmemizle diğer sektörlerden ayrılıp öne çıkmaktadır. Bu açıdan geçmişimde STK tecrübem olduğu için bu gücü öğrencilerim lehine eğitim odaklı olarak kullandığımı ve mezuniyetleri itibarıyla iş hayatlarına atılırken de bundan faydalandığımızı belirtebilirim. UND, UTİKAD, TEDAR, LODER, DİŞYÖNDER gibi çok güçlü örgütlenmelerimiz sayesinde lojistik sektörünün geleceğinin parlak olduğunu ve eğitim anlamında Milli Eğitim Bakanlığı ile yapılan, yapılmakta olan ve yapılacak

olan protokollerle başarının en üst seviyeye çıkacağını öngörmekteyim. Türkiye’nin geleceğinde özellikle Cumhuriyetimizin kurucusu, önderimiz Mustafa Kemal Atatürk’ün işaret ettiği "Milli kültürümüzü muasır medeniyet seviyesinin üstüne çıkaracağız." sözünü gerçekleştirmek için gençlerimizi milli kültürle yetiştirmeye çalışırken sektörel gelişimlerini de STK destekleriyle en üst düzeyde desteklemek ve gerçekleştirmek için mesleki ve teknik eğitimde okul-sektör iş birliğine ihtiyacımız var. İstanbul Ticaret Odası (İTO), 2015 yılında hamilik projesini başlattı. Bu proje ile her meslek lisesinin bir hamisi olması ve ondan destek görmesi hedeflendi. Meslek liselerine ilginin artmasında, okullarla iş birliği yapan iş adamlarının ve sektör temsilcilerinin çalışmalarının ne kadar etkisi olduğuna lojistik alanları olan meslek liselerimizde şahit olduk. İTO’nun öncülüğünde başlatılan ve yurt geneline yayılan Meslek Liselerine Hamilik Projesi de bu çalışmalara örnek teşkil etti. İTO’nun başarıyla uyguladığı ve benzerlerine örnek olduğu Hamilik Projesi, Milli Eğitim Bakanlığı tarafından da genişletilerek ‘Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü’ imzalandı.



Şu an görev yapmakta olduğum Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, İTO Hamilik Projesi'nin başlangıcından itibaren Hamilik Projesiyle desteklenmektedir. Lojistik sektörünü temsil eden meclis ve komite üyelerinin desteğiyle, okul-sanayi iş birliğine öncülük etmektedir.

2015'te başlatılan ve Hamilik Projesi olarak ifade edilen Okul Sanayi İş Birliği İstanbul Modeli Projesi, şu an Bursa İl Millî Eğitim Müdürü olarak görev yapan Sn. Serkan GÜR'ün mesleki ve teknik eğitime getirdiği vizyonun eseri olarak genişleyerek devam etmektedir. İTO yönetim kurulunun desteğiyle gelişen 8 okulla başlayan Hamilik Projesi, 54 okulumuzu aşmış durumdadır.

İstanbul'da 54 meslek lisesinde öğrencilerin meslek kazanması için başlatılan bu proje, okulların her sıkıntısında yanında olan İTO meclisi ve komite üyesi iş insanlarının destekleriyle tüm Türkiye'ye örnek olmaktadır.

Şu an Bursa İl Millî Eğitim Müdürü olarak görev yapan, dönemin İstanbul Millî Eğitim Müdürlüğü Mesleki ve Teknik Eğitimden Sorumlu İl Müdür Yardımcısı Sn. Serkan GÜR, "İTO ile ele ele yürüttüğümüz bu proje Türkiye için de model oldu. İTO'nun bize verdiği destek mesleki eğitimin yönünü değiştirdi. Bunu birlikte başardık. Sektörlerin okula yaklaştırılması lazımdı. Hami uygulamasıyla bunu başardık. Bu projeyi mesleki eğitimde çözüm anahtarı olarak görüyorum. Aynı zamanda mesleki eğitimin tekrar yapılandırılmasında önemli bir model." diyerek bu projenin önemine işaret etmişti.

Hamilik Projesi'nin öncelikle Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lise-



Seçkin YAZICI
Lojistik Eğitimci

si'nde, okulumuzda olumlu etkileri oldu. Öğrencilerimizin, mesleği okulda öğrenmeleri için, İTO meclis meslek komitelerimize emanet edilerek desteklenmesi sayesinde reel sektörle dinamik bir ilişki içinde de oluyoruz. Öğrencilerimizin mesleki ufukları genişliyor ve kariyer hedeflerini belirlerken İTO üyesi firmaların destekleriyle öğrencilerimizin motivasyonlarını en üst düzeyde tutmaktayız. Bu yıl, 10 lojistik alanı öğrencimiz İTO Genel Merkezi'nde stajyer olarak mesleki ve teknik eğitimlerini gerçekleştirmektedir. Meslek liselerinin ihtiyaçlarını tespit edip gerekli makine ve teçhizat eksikliklerinin giderilmesine yardımcı olan hamiler, gençlerin kendi mesleklerindeki firmalarla irtibat kurmalarına ve staj yapmalarına da yardımcı oluyor. Böylece reel sektörün ihtiyaçlarının okullarda karşılık bulması sağlanıyor. Sektörden hamilerin desteğiyle eğitim kalitesini yükselten okulumuzun, öğrencilerimizin de daha modern atölyelerde şevkle çalışarak, meslek edinme hevesini üst düzeye

taşılmaktayız.

Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak yararlandığımız bu projenin İstanbul'da lojistik alanı olan tüm liselerimize yaygınlaştırılması gerektiğini İTO - Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komitesi Üyesi Sn. Dr.Kayihan Ö. Turan'a İTO seçimleri sonrasında seçim tebriği vesilesiyle hamilik projesinin detaylarını açıklarken belirttim. Gelecek dönemde özellikle ülkemizin lojistik sektörünün gelişmesini ve gerekli insan kaynağını sağlayan tüm lojistik alanı olan meslek liselerimizin desteklenmesini ve İTO ile İstanbul'a daha sonra TOBB ve il ticaret ve sanayi odaları vasıtasıyla tüm Türkiye'ye yayılmasını oldukça önemli buluyorum.

Mesleki eğitim alanındaki iş birliği için Millî Eğitim Bakanlığı, İstanbul İl Millî Eğitim Müdürlüğü, üniversiteler ve meslek örgütleri sayesinde okulumuzda da yürütülen hamilik projesiyle okulumuzla birebir ve düzenli olarak irtibat halindeyiz. Hamilerimiz aracılığıyla biz öğretmenlere güncel teknolojilere ilişkin eğitimler verilmektedir. Sektör uzmanlarınca öğrencilerimize ve biz öğretmenlere seminerler düzenlenmektedir. Okullara bilgisayar, yazılım ve ekipman desteği sağlanmaktadır. Öğrencilerimizin iş dünyasıyla iç içe bir eğitim aldıklarına ve okul ile lojistik sektörü arasında güçlü bir bağ kurulduğuna şahidiz. İTO Mesleki Eğitim Komisyonu'nun düzenli olarak en üst düzeyde toplantılar yaptığını, hamilerimiz tarafından okulumuzun taleplerinin karşılandığını gördüğümüz için öğretmenler olarak oldukça mutlu bir şekilde, artan bir şevkle ve güvenle çalışmaya devam etmekteyiz.





Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak Okul Sanayi İş Birliği İstanbul Modeli Projesi için başta Sn. Serkan GÜR olmak üzere İTO'nun saygıdeğer yöneticilerine, kıymetli meclis üyelerine ve proje hamimiz Sn. Tamer DİNÇŞAHİN'e, Okul Müdürümüz Sn. Agil KOCA'ya ve de emeği geçen tüm proje paydaşlarına öğrencilerimiz adına saygılarımla yürekten teşekkür ediyorum. Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak öğrencilerimizin gelişimlerini sağlamak adına Ekol Lojistik, Arkas Lojistik, Kuehne + Nagel, Barsan Global Lojistik, MSC, Galata Taşımacılık, Sertrans Lojistik, GFT Lojistik vb. kurumsal firmalarda staj yaptırarak ve firmaların yöneticilerini okulumuza davet ederek seminerler gerçekleştirmekteyiz. Öğrencilerimizle sektörel fuarlara katılım sağlıyoruz; 8 Ekim 2022 tarihinde İstanbul Airshow'u ziyaret ettik. THY Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Ahmet Bolat tarafından okulumuza THY uçak modeli hediye edilmesi ,öğrencilerimizin havacılığa yönelik motivasyonunu desteklediği için buradan tekrar saygılarımızla teşekkürlerimizi sunuyoruz. Öğrencilerimizi THY Genel Merkezi'nde ağırlama sözü verdiler ve İstanbul Havalimanı ziyareti için bahar döneminde planlama yapmaktayız. Logitrans Lojistik ve Uluslararası Taşımacılık Fuarı'nı da ziyaret etmekteyiz.



Öğrencilerimizin sektörel yayınlara ulaşmaları adına bize destek veren Sn. Burhan ÇAKAN ve Sn. Gamze ÖZTÜRK'e özellikle Container Dergisi destekleriniz için saygılarımla teşekkür ediyorum. Sn. Av. Cem CONGAR'a yazdığı kitapları okul kütüphanemize hediye ettikleri için ayrıca teşekkür ediyorum. UND'nin Sesi Dergisi için UND'ye ve İstanbul Ticaret Gazetesi için İTO'ya saygılarımızla teşekkür ediyorum. Üniversitelerle ve kulüplerle yoğun iş birliği içerisindeyiz. Yeditepe Üniversitesi, Maltepe Üniversitesi, Altınbaş Üniversitesi, Beykent Üniversitesi, İstanbul Gelişim Üniversitesi ve İstanbul Üniversitesi'nin panel, konferans, kongre destekleri sayesinde öğrencilerimizin gelişimlerine katkı sağlamaktayız. Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik

Anadolu Lisesi lojistik alanı öğrencilerimiz için Boeing Türkiye sponsorluğunda FIRST Scandinavia ve Bilim Kahramanları Derneği'nin ortak düzenlediği Newton Gezici Bilim Atölyesi Projesi'nden tüm lojistik alanı öğrencilerimizi faydalandırdık. Newton Gezici Bilim Atölyesi'nin içeriği konusunda bilgi vermem gerekirse öğrencilerimiz zaman, hız ve mesafenin yanı sıra uçuş ve navigasyon ilişkin temel bilimsel ve matematiksel prensipleri kullanarak 21. yüzyıl becerilerini geliştirip STEM (fen, teknoloji, mühendislik ve matematik) eğitimi ile eğlenerek diğer yandan havacılığa ilişkin temel bilimsel ve matematiksel prensipleri ekip çalışması, yaratıcılık ve iletişim gibi 21. yüzyıl becerilerine odaklanılarak Norveç'te eğitim uçağı simülasyonu ile arama kurtarma çalışmasına katıldılar. Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak Beykent Üniversitesi ve Almanya Kiel University tarafından ortaklaşa düzenlenen 20. Uluslararası Lojistik ve Tedarik Zinciri Kongresi'ne öğrencilerimizle katılım sağladık. Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak, öğrenciler tarafından kurulan ve yönetilen bir dernek olan, havacılıkta ilk ve tek Türk Sivil Havacılığının en büyük sivil toplum kuruluşu olan Herkes İçin Havacılık Derneği'ni okulumuzda ağırladık. Öğrencilerimize havacılık bölümlerini tanıttılar ve kıymetli güncel havacılık dinamikleriyle, bilgileriyle öğrencilerimizin hedefleri için farkındalık oluşturdular.





İstanbul Gelişim Üniversitesi Kariyer Yönlendirme Merkezi'nin düzenlediği Lojistik360°Paneli'ne Kağıthane İTO Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi olarak katıldık. Avcılar İlçe Milli Eğitim Müdürü Cevat DERVİŞOĞLU Hocamızın da katılım sağladığı panelde, lojistik eğitiminin önemine dikkat çekilmesi ve ülkemizin nitelikli iş gücüne kavuşması açısından okul-sektör iş birliğinin okullarımıza verdiği desteğin vurgulanması oldukça önemliydi. Türkiye genelinde, lojistik alanına sahip 66 meslek lisesine THY sponsorluğunda 500 adet THY - Lojistik Kavramlar Sözlüğü sağlanmasına Sn. Mehmet TANYAŞ Hocamızın aracı olmasıyla vesile oldum, destek sağladım. Birçok ilde lojistik sektörüyle okullarımızın buluşmasına vesile olmak adına lojistik gönüllülerinden oluşan Lojistik Hasbihal sosyal medya gruplarımıza öğretmenlerimizi dahil ettik. Böylelikle staj imkanlarımızın artmasına, sektörel desteklerin sağlanmasına aracılık etmekten bir eğitimci olarak mutluluk duymaktayım.

Bu yazıyla lojistik alanı olan meslek liselerimizin tüm illerde, ilçelerde sektörümüz tarafından desteklenmesinin ve hem öğrencilerimize hem mezunlarımıza burs ve ekipman desteği sağlanmasının önemini dile getirmek istiyorum. Lojistik sektörünün gücüyle gençlerimizi yetiştirmeye odaklandığımızda nitelikli iş gücünün artan bir güçle oluşacağına inanıyorum.

Son olarak, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), 2021 yılında Erasmus+ mesleki eğitim alanında Erasmus+ akreditasyonuna hak kazandı. Bu



akreditasyon kapsamında, 2022-2027 yılları arasında UND koordinasyonunda ve yurt dışındaki ortak firmalar ve kurumların ev sahipliğinde; yurt dışı eğitim-öğrenme faaliyetleri gerçekleştirilecektir. Bu süreçte UND tarafından belirli kriterlere göre seçilecek lojistik öğrencileri veya lojistik alanında mesleki eğitim alan kişiler ve lojistik eğitimcileri yurt dışında 2-8 hafta staj, eğitim, çalışma fırsatı yakalayacaktır. Okulumuzun da konsorsiyum üyesi olduğunu ve 2023

yılında 3 öğrenci 2 öğretmen olarak bu imkandan yararlanacağını belirtmekten gurur duyuyorum. Bu eşsiz ve uzun yıllar devam edecek proje desteği için UND'ye ve kıymetli ekibine, yönetim kuruluna ve icra kuruluna saygılarımla teşekkür ediyorum. "Güçlü Lojistik, Güçlü Türkiye!" mesajımla yazımı sonlandırırken bana bu yazıyı kaleme alma fırsatı sağlayan Container Dergi ekibine, Sn. Gamze ÖZTÜRK'e ve Sn. Burhan ÇAKAN'a en derin saygılarımla teşekkür ediyorum.





Lojistik sektörü Logistech'le İzmir'de buluştu!



İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde İZFAŞ tarafından ilk kez düzenlenen Logistech–Lojistik, Depolama ve Teknolojileri Fuarı gerçekleşti. Gürbulak Nakliyat'ta fuarda yerini alarak müşterileriyle buluştu.

İZMİR Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde İZFAŞ tarafından ilk kez düzenlenen Logistech–Lojistik, Depolama ve Teknolojileri gerçekleşti. 29 Eylül-1 Ekim 2022 tarihlerinde Fuar İzmir'de yapılan Logistech'in İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer'in ev sahipliğindeki açılışına Dışişleri Bakanlığı İzmir Temsilcisi, Büyükelçi Naciye Gökçen Kaya, İMEAK Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk, İzmir Ticaret Odası Meclis Başkanı Selami Özpoyraz, Ege İhracatçıları Birliği Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, Ege Bölgesi Sanayi Odası

Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İZFAŞ Genel Müdürü Canan Karaosmanoğlu Alıcı, İstif Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Karataş, İzmir Büyükşehir Belediyesi bürokratları ve yurt dışından gelen satın alma heyetleri katıldı.

"BU FUAR BİR KALP MASAJI"

Fuara gösterilen ilgiden çok mutlu olduğunu ve heyecan duyduğunu belirten İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, "Lojistik dünyanın en hızlı büyüyen sektörlerinden biri. 2021 yılı sonunda

5,5 trilyon doları aşan sektörün 2026 yılında 6,9 trilyon dolara ulaşması öngörülmüyor. Coğrafi konumu ve bir liman kenti olmasıyla doğal bir lojistik merkez olan İzmir, bu büyümeden payını almak zorunda. Nasıl ki kalp hayatını devam ettirebilmek için yaşamını sürdürebilmek için vücudun bir bölgesinden aldığı kanı diğer tarafa pompalıyorsa, lojistik sektörü de işte o kalp vazifesini gören bir sektör. Bu fuar da bir kalp masajı aslında. Diliyorum ki bu fuar yaratacağı imkanlarla sektöre taze kan pompalayacak" dedi.



Limanları canlandırmak için çalıştıklarını söyleyen Başkan Tunç Soyer, "Alsancak'tan Aliğa'ya İzmir'in tüm limanlarını canlandırmak zorundayız. Limanların büyümesi, sadece İzmir'in değil tüm ülkemizin gelişmesi anlamına geliyor. Kemalpaşa'da kurulacak lojistik merkezi, Ege Bölgesi ve limanımız arasında önemli bir ikmal noktası olarak işlev görecektir. Bu merkezi daha işlevli hale getirmek için Belediyemiz raylı sistemler başta olmak üzere çeşitli ulaşım seçenekleri üzerinde büyük bir titizlikle çalışıyor. İzmir'in ülkemizin lojistik merkezi haline gelmesini istiyorsak, 'Bir Kuşak Bir Yol' projesinde Batı'ya açılan kapı olmayı arzu ediyorsak, bugün bu fuarımızda olduğu gibi birlikte hareket etmekte yükümlüyük" dedi.



ÖZTÜRK: "NELER OLACAĞINI TAHMİN EDİYORSUNUZ UMARIM"

İMEAK Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk, "Belediye Başkanım size ve ekibinize çok teşekkür ediyorum. Ekmeğimizi kazandığımız bu sektör için yapılmış en güzel fuar. Bu fuar bu kadar ilklerle başlıyorsa ileride neler olacağını tahmin edin. Fuarın şimdiden uluslararası boyut kazandığını da düşünüyorum. Başkanım bizimle beraber olun. Bu çabalarla lojistikle anılan bir şehir yaratacağız" dedi.

ERŞEN: "İZMİR TÜRKİYE'NİN BATIYA AÇILAN GERÇEK YÜZÜ VE KAPISIDIR"

İZDENİZ Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Erşen, İZDENİZ'e dair bilgilendirmelerde bulundu. Fuarın önemi ve İzmir'in lojistikteki yerine vurgu yapan Erşen, "İzmir Türkiye'nin batıya açılan gerçek yüzü ve kapisidir" dedi.

Öte yandan Başkan Tunç Soyer ile beraberindeki heyet, açılışın ardından katılımcıların stantlarını ziyaret etti.

KENTE VE ÜLKEYE KATKI

Logistech fuarı ile birlikte İzmir'in Akdeniz çanağında bir ticaret ve lojistik

merkezi haline gelmesi, uluslararası bir liman kenti olması, bu sayede deniz ve kara yoluyla ticaret yapan sektörlerin geliştirilmesi ve istihdamın desteklenmesi hedefleniyor. Fuarı çok sayıda kara, deniz, hava ve demir yolu lojistik firmaları, liman işletmecileri, depolama, prefabrik üretim ve soğuk zincir, bilgi teknolojileri ve otomasyon firmaları, e-ticaret servis sağlayıcıları, kamyon, çekici, forklift gibi taşıma araçları firmaları, yük taşıma ekipmanları, banka, sigorta ve gümrükleme, akaryakıt firmaları, sektöre dönük hizmet veren sivil toplum örgütleri ile yayıncı kuruluşlar katılıyor. Lojistik sektörüne ait tüm tedarik ve ihtiyaç zincirinin bir arada olduğu fuarın yaratacağı sinerji ile İzmir'in ve Ege'nin lojistik performansı artacak. Fuarın denizcilik ve lojistik sektöründe kente ve ülkeye yeni yollar açması ve ekonomiye katkı sağlaması bekleniyor.





GÜRBULAK NAKLİYAT YÖNETİM KURULU ÜYESİ BURHAN ÇAKAN:

Lojistik sektörüne **deneyim ve tecrübemizle** katkıda bulunmak istiyoruz

Container dergimizin 19.sayısında tekrar düşüncelerimi kıymetli okuyucularımızla paylaşmanın mutluluğu içindeyim.

Lojistik sektöründe Gürbulak Nakliyatın 44 yıllık aile şirketinin 2.kuşak bir ferdi olarak 30 yılı aşkın süredir üstatlarımdan, aile büyüklerimden ve sektörde elde ettiğim bilgi birikimimi 3. Kuşağa ve sektöre kazandırmak üzere bir çok STK'larda görev ve sorumluluklar alarak Lojistik sektörüne bir nebze olsa katkı sunmanın

çabasındayım. 2022 yılını geride bırakırken Gürbulak Nakliyat olarak ilk kez fuara katıldık. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde İZFAŞ tarafından 29 Eylül-1 Ekim 2022 tarihlerinde yapılan Logistech-Lojistik, Depolama ve Teknolojileri Fuarında yerimizi aldık. İlk fuar deneyimimiz, katılımı yüksek fuarda yoğun bir ziyaretçimiz oldu tüm ziyaretçilerimize sonsuz teşekkürlerimizi sunarım. Uzun yıllardır hizmet verdiğimiz iş ortaklarımız, arkadaşlarımız

ve dostlarımızın ziyaretleri bizleri onurlandırdı, özellikle geleceğimiz olan Genç lojistisyen öğrencilerimizin ziyaretleri bizleri fazlasıyla gururlandırdı. Başta ev sahipliğini yapan İzmir Büyükşehir Belediye Başkanımız Tunç Soyer 'e ve İzfaş yönetimine ve çalışan tüm ekibe çok çok teşekkür ederim. Üyesi olduğumuz sektörümüzün güzide derneği Utikad başkanı Ayşem hanım ve yönetim kuruluna da ziyaretlerinden dolayı ayrıca teşekkür ederim.



Uluslararası ve ülkemizin güzide 5 derneğine üyeliğimiz var. Gerek yönetimde gerekse üyeliğimiz ile lojistik sektörüne deneyim ve tecrübemiz ile katkıda bulunmak üzere elimizden gelen tüm gayreti sergilemekteyiz ve sergileyeceğiz. İTO Seçimleri için titizlikle hazırlandığımız ve çalıştığımız yoğun bir süreci arkada bıraktık, sonu güzel bir yorgunlukla tamamlandı.

Bu vesileyle 9.11.2022 tarihinde gerçekleşen İTO meslek komitesi seçimlerinde 24 No'lu Taşımacılık Lojistik komitesi için değişim zamanı gurubundaki ekibimize güvenerek desteğini esirgemeyen, değerli vakitlerini ayırarak gelip seçimde bize oy veren değerli meslektaşlarıma en içten dileklerle teşekkür eder, saygılarımı sunarım. Aynı şekilde oy veremeseler de sektör paydaşlarımızın desteği bizi şevklendirdi ve onurlandırdı hepsine ayrı ayrı teşekkür ederim. İto 24 no'lu komitede meclis üyesi olarak sorumluluk ve görev üstlendiğim Burhan Çakan olarak sektöre yönelik tüm öneri, sorun ve taleplerde elimden gelen gayreti çabayı sağlayacağımı belirtirim.

24.nolu Taşımacılık Lojistik Hizmetleri Komitemizde birlikte yola çıktığımız değerli ekip arkadaşlarımız ile her zaman desteğinize yakışır bir tutum sergileyeceğiz.

Önümüzdeki 4 yıllık bu süreçte, üyelerimize yönelik çalışmalarımızda ve hizmetlerimizde; Başta İTO Başkanımız Şekib Avdagiç olmak üzere tüm İTO yönetimi ile meclis üyelerine ve 24 no'lu lojistik Taşımacılık Komitesine başarılar dilerim.

2022 yılına baktığımızda Ülkemizde ve Dünyada Lojistik sektörümüz Konteyner krizi ve ekonomik krizler üstüne yakın bölgemizdeki savaşın yarattığı krizler sektörümüzde birçok

sıkıntıyı beraberinde getirmiştir; En güncel sıkıntı konteyner arz talep dengesizliğine yol açan konteynerlerin bölgemizde tıkanıp kalmaması, çıkarılamaması, depolarda oluşan konteyner fazlalığı ile uzun zamandır yaşamadığımız bir yoğunlukla. Öte yandan akaryakıtta gelen artış, afaki fiyat değişimleri ve enflasyon artışı gibi zorlayıcı etmenlerle birlikte tüm gider kalemlerimizin artışı zorluğu gölgesinde bizim gibi lojistik, karayolu taşımacılığı hizmeti veren firmalar en iyi hizmeti bu şartlarda vermeye devam etmek için elimizden gelen özveriye göstermeye çalıştık. 3 yıllık pandemi krizine rağmen, tecrübemizle, sektörde kazandığımız birikimlerimizi yine

sektöre yatırım yaparak, araç filomuzun yaş oranını düşürerek filomuzu genişlettik, Dilovası bölgesinde 2. Konteyner depolama alanımızı faaliyete soktuk ve Körfez bölgesinde kapalı depo inşasına başladık. Yıl boyunca sektörümüz STK'larında yukarıda değindiğim sorunları dile getirip, çözüm önerilerinde bulunduk, destek istedik.

İTO'da değişim oldu; görülmemiş oy kullanım oranı görüldü, artık bu sorunların konuşmaktan öteye gideceği değişimleri göreceğiz inşallah, sektörün sorunlarının dili olacağız.

Daha önceki konuşmalarımda belirttiğim Lojistik meslek dalının Eğitim Öğretimde daha faal olmasıyla ilgili yeni adımlar atıldı, bilhassa şoförler için de mesleki bölüm açılması fikrimin vücut bulmasına çok mutluyum.

Masalarda oturmanın vakti geçti artık sahalarda bilgi birikimimizi gençlerle ve sektörün kazanacağı potansiyel meslektaşlarımızla paylaşıyor olacağız.

Cumhuriyetimizin 100. yılı olan 2023 yılında sektörümüzü daha güzel tablolarla anmayı umut etmekteyim. Lojistik sektörü olarak 2022 yılından 2023 yılına 'Umut' taşıyalım isterim.

Bilhassa 2023 yılının coğrafyamıza 'Barış ve Huzur getirmesini temenni ederim. Taksim İstiklal Caddesi'nde yaşanan bombalı saldırıda hayatını kaybeden yurttaşlarımızın derin üzüntüsünü yaşadık. Bir daha böyle günler görmemek dileğiyle. Şimdi en güzel şiir barıştır diyorum.

Kasım ayında aramızdan ayrılışının 84. Yılında Gazi Mustafa Kemal'i saygı ve özlemlerle andık. Sizin eseriniz olacak dediği gelecek nesli yetiştiren değerli öğretmenlerimizin Öğretmenler Gününü' de bu vesileyle en içten dileklerle tebrik ederim.

**Burhan
ÇAKAN**





"2023'te ekipman ve filomuzu güçlendireceğiz."

Recep Sabancı Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Sabancı, CONTAINER dergimize çok özel açıklamalarda bulundu. Firmanın kuruluşundan bugün bilgiler aktaran Sabancı, hedeflerini açıkladı.

CONTAINER: firmanız ne zaman kuruldu? Hizmet açısından biraz bahseder misiniz?

Firmamız 2018 yılında kuruldu. 2019 yılında mersinde Sabancı depo olarak konteyner elleçleme hizmeti vermeye başladık. Aslında ana işimiz yaş meyve sebze ihracatı ama lojistik işine de 2019 yılında girdik. Bölgenin güçlü depolarından biriyiz. 40.000 m2 alana sahip depomuzda 3 adet reacstacker, 3 ila 16 tona kadar forkliftlerimiz, 60 adet referer plug'ımız, IICL belgeli tamir ekibimiz, 52 adet güvelik kameramız, tamamı duvar ve tellerle çevrili depo alanımız, zeminimiz tamamen beton ve asfalttan oluşmaktadır, 625 m2 sundurmamız her yerde aydınlatma direklerimiz,

400 kw jeneratörümüz, kapı giriş çıkışlarda sistemsel otomatik bilgi veren programımız, özmal araç filomuzla mersin limanına 3 km uzaklığımızla bölgenin güçlü depolarındanız. hizmet verdiğimiz firmalar arasında MİP, Hapag Lyod,

Medkon, Admiral, Transcontainer, Messina lina gibi firmaların depoculuğunu yapmaktayız ve önde gelen sanayi kuruluşlarının iç dolun ve boşaltım hizmetlerini de gerçekleştirmekteyiz.





CONTAINER: Hangi Ülkelerde daha aktifsiniz?

Türkiye içinde lojistik hizmeti vermekteyiz. İhracat yaptığımız ülkeler arasında , Dubai , Suudi Arabistan , Libya , Suriye, Irak , Katar , Sudan , İsrail , Ürdün , bazı Afrika ülkelerine ihracat yapmaktayız.

CONTAINER: Müşterilerinize ne gibi hizmetler veriyorsunuz? Şube ağınız ve ürün gamından biraz bahseder misiniz?

Konteyner depolama ve taşımacılık hizmeti vermekteyiz. Depomuz sadece merinde bulunmaktadır. Türkiye'nin her yerine konteyner taşımacılığı hizmeti vermekteyiz.

CONTAINER: Müşterilerinizin sizi tercih etmesindeki etkenler nelerdir?

Müşterilerimizin bizi tercih etme sebebinin ana nedeni verdiğimiz hizmetin kaliteli olmasından kaynaklıdır, hızlı çözüm bilgi akışının iyi olması müşterilerimizin bizi tercih etmesinde ki büyük etmen olduğunu söyleyebiliriz. Çalışanlarımızın sektörde uzun süredir çalışması kendilerini sürekli olarak geliştirerek yeniliğe açık şekilde onları sürekli motive ederek daha iyi çalışmalarını sağlıyoruz. Bundan dolayı da verdiğimiz hizmete ve müşterilerimize yansımaları olmaktadır.

CONTAINER: Sektördeki sıkıntılar ve çözüm önerileriniz, 2023 öngörüleriniz nelerdir?

Sektörümüz ve bulunduğumuz konum itibarıyla mersin bölgesi de rekabet ve seçenek oldukça fazla gerek

depoculukta gerek nakliyede rekabetin fazla olmasından kaynaklı olarak fiyatlar da düşük seyretmektedir. Biraz daha birlikte hareket ederek fiyatların daha iyi olması bence verilen hizmetinde mutlaka kalitesini arttıracaktır. 2022 bizim için güzel geçti ama tabii ki mevcut şartlar dünya da ki ve ülkemizde ki ekonomik problemler gelen zamlarla biraz zorlaştırmış olsa da 2023 ün biraz daha zorlu olacağını düşünmekteyim. Tedarik zincirindeki problemlerin düzelmiş olması umut verici gibi duruyordu ama bu sefer de arzdaki düşüş işlerin biraz daha ağır



RECEP
SABANCI LOJİSTİK

gideceğini göstermekte, umarız hem sektörümüz hem de ülkemiz için iyi bir yıl olmasını temenni ederiz.

CONTAINER: Sektörde bu kadar firma arasında ayakta kalmak zor olsa gerek?

Kesinlikle ayakta kalmak sürdürülebilir işler yapmak gerçekten zor ama diğer firmalardan bizi farklı kılan hem depomuzun konumu altyapı anlamında zenginliği ve personellerimiz tecrübeleriyle bir araya geldiği zaman biraz daha avantajlı başlıyoruz diyebiliriz.

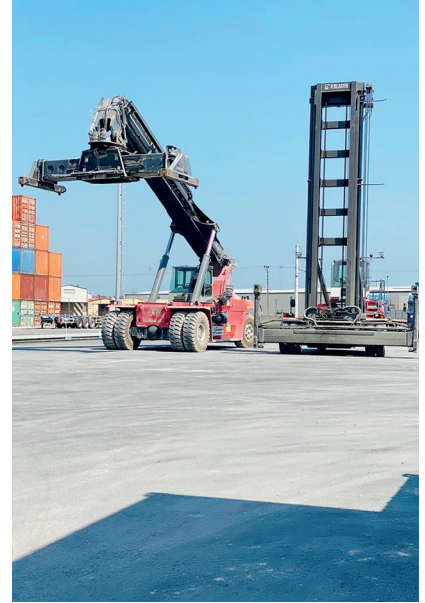
CONTAINER: 2022 yılını sektörden biraz değerlendirir misiniz? 2023 hedefleriniz nelerdir?

2022 yılı bizim için güzel geçti geçen

yıllara göre büyümeyle beraber yatırımlarımıza devam ettiğimiz bir sene oldu. 2023'te ekipman ve filomuzu hem yenileyerek devam etmek hem de büyümeye devam etmek istemekteyiz. 2023 yılında mevcut yerimiz dışında gümrüklü antrepo deposu yatırımlarımızın içerisinde ön sırada. İlk adımı attığımız 2022 yılında umarız 2023 yılında tamamlayarak hizmete başlamak istemekteyiz.

CONTAINER: Başarı sizce nedir?

Başarı bence insanın önce kendine daha sonra etrafındakilere sağladığı değerdir diyebiliriz. Kendimize yaptığımız yatırımlar bize mutlaka başarı getirir daha sonra işimize ve çevremize duyduğumuz saygı ve güvenle başarı sağlanabilir. Bunu yapabilmek bence en büyük başarıdır.





Evden eve nakliye sektörüyle ilgili akademik bir çalışma yapacağız



Kurtco Nakliyat Depolama Yönetim Kurulu Başkanı Ercan Karakurt CONTAINER dergisine çok özel açıklamalarda bulundu.

KURTCO Nakliyat yönetim kurulu başkanı Ercan Karakurt, "Şirketimiz 1975 yılında babam Süleyman Karukurt tarafından kuruldu. Kurulduğumuz ilk günden itibaren özenle ve güvenle faaliyet göstermekteyiz. Kurtco nakliyat ve depolama ailesi olarak bizler, yaptığımız her işte babamızdan aldığımız emaneti korumaya çalıştık. Düsturumuz "dost ve dostluk kazanmak" oldu. Yüklendiğimiz sorumluluk araçlarımızla sadece taşıma yapmak olmadı. Biz dostlarımızın bize sağladığı güveni, verdikleri emaneti, duydukları sevgi ve saygıyı bir yerden başka bir yere taşıdık.

FİRMAMIZ ÜLKE ÇAPINDA ÖNCÜ KONUMDA

Firmamız ülke çapında evden eve eşya taşımacılığında öncü olma özelliğini taşıyor. Ayrıca, adalara taşımacılık hizmetinin yanı sıra tiyatro, konser ve benzeri kültür sanat organizasyonlarının turne taşımacılığı yanında turizm ve

kongre hizmetleri de faaliyet alanlarımız içinde yer alıyor. Firmamız, her üç ayda bir bakım ve trafik kontrolü yapılan araç filosu ve deneyimli personeli ile tam kadro hizmetinizdedir. Taşımacılık için kullandığımız araçların tümü araç takip (GPRS) sistemi, kapalı kasa, asansör (lift) bulunmaktadır ve özel otoparkımızda yer almaktadır. Küçük, orta ve büyük araçlardan oluşan bir araç filomuz bulunuyor. Araçlarımızın tümü kazalarda oluşacak hasarlara karşı sigortalıdır. Şoförlerimiz alanlarının uzmanı profesyonellerden oluşmakta, iş güvenlik sertifikaları, SSK ve Ferdi kaza sigortaları bulunmaktadır. Bütün şoförlerimizin SRC, Psikoteknik ve Sürücü belgeleri güncel ve eksiksizdir. Ayrıca evden eve taşımacılık hizmeti verirken iş gören taşıyıcılarımız dâhil hepsi sigortalıdır. Tüm araçlarımızda taşınan malzemeler kaza anında oluşacak hasar ve hırsızlığa karşı sigorta kapsamında yer alıyor." dedi.



DEPOLAMA HİZMETİ VERİYORUZ

Eşyalarınızı güvenle barındırabileceğiniz bir depoya ihtiyaç duyabilirsiniz diyen Ercan Karakurt, "Örneğin tadilat dönemindeyseniz veya evinizden çıkacaksınız ama hemen yeni evinize yerleşmeyecekseniz, uzun süreli şehir dışında kaldığınız için evinizi kiraya verdiğinizde ya da farklı sebeplerden, eşyalarınızı depoya koymak isteyebilirsiniz. Eşyalarınızı sizin için kısa veya uzun süreli muhafaza ediyoruz. Tarafımızca ambalajlanmış, listesi tutulmuş eşyalarınızı güvenli depomuzda haftalık veya aylık olarak depoluyoruz." dedi.

PANDEMİDE ENÇOK ETKİLENE FİRMALARDANIZ

Pandemide en çok etkilenen firmalardan birisiyiz. Tiyatro konser vb kapalı olduğu için ve ev taşımaları zayıf kaldığı için pandemide çok etkilendik ve 18 araçtan 11 araca düşerek önlem aldık. Şimdi 2022 ve 2023 ve sonrası için umutluyum. Personel eğitimleri yatırımı yapacağız. Araçlarımızın modelini yenileme yatırımı ve yazılım ve teknolojik yatırımlar yaparak daha kurumsal bir hale

gelmek istiyoruz." dedi

TAVİZSİZ TAŞIMA HİZMETİ VERİYORUZ

İyi bir baba iyi bir eş ve iyi bir insan örnek insan olmaya çalıştığının altını çizen Ercan Karakurt, "2023'de 48 yaşında birisi olarak lojistik yüksek okulu okumak ve mezun olmak istiyorum. İşimizi her zaman özenle ve ilk günkü heyecanla yaptığımız için müşterilerimiz bizi tercih ediyor. Tüm çalışanlarımız tecrübeli ve tüm yeterlilik belgeleri eksiksiz. Araçlarımız yeni, verdiğimiz saatte işimizin başında olarak tavizsiz taşıma hizmeti veriyoruz." dedi.

ŞEHİR İÇİN VE ŞEHİRLER ARASI TAŞIMACILIK YAPIYORUZ

"Özellikle yapılan taşımalarda tüketicinin ürünleri zarar görebiliyor. Diyen Ercan Karakurt, " Biz firma olarak müşterilerimizin ürünlerini montaj sürecine kadar sigortalayarak bu alanda oluşan mağduriyetlerin önüne geçiyoruz. Maalesef sektörde kayıtdışı firmalar bu kapsamda kısmen ya da hiçbir şekilde sizin zararınızı karşılamayabiliyor. Tüketici tercih yaparken iki kez düşünmeli" dedi İstanbul Depo isminde bir portal açtıklarını anlatan Karakurt, " Turizm ve kongre firmalarının teknik malzemelerini taşıyoruz. Tüm özel tiyatroların yanı sıra İstanbul Devlet



Tiyatrolarının da şehir içi ve şehirler arası taşımalarını yapıyoruz" ifadesini kullandı.

Evden eve taşımacılıkta her geçen yıl büyüme yakaladıklarını söyleyen Karakurt, bu ivmeyi devam ettirmek istediklerini belirtti. Özellikle yakaladıkları büyümeye rağmen piyasada tahsilat anlamında bazı sorunlar da yaşadıklarına değinen Karakurt, "Bunun üzerine sektördeki maliyetlerin artmasıyla büyüme, firmamızın finans ayağına fazla yansımada. Bu konuda sektörde yapısal olarak atılacak adımlar ve belirlenecek standartlarla belirli bir kalitede hizmet veren firmaların büyümeleri kısmen de olsa sürdürülebilir olabilir" değerlendirmesinde bulundu.

SORUNLARIN ÇÖZÜMÜ İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Ayrıca İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) Taşıma ve Lojistik Komitesi'nde Evden Eve Nakliyat Derneği'nin (END) Sektör Temsilcisi olduğunu dile getiren Karakurt, "Sektör olarak bazı sorunlarımızın çözülmesinde İTO etkili oldu. Bunlardan birisi İstanbul Deniz Otobüsleri'ni, END üyelerimizin indirimli olarak kullanması hususunu söyleyebiliriz. Bu avantaj bizim elde ettiğimiz önemli kazanımlar arasında yer alıyor. Ayrıca sektörümüze yönelik ayrıca bir envanter çalışması da yapılıyor" diye konuştu Evden eve nakliye sektörüyle ilgili akademik bir çalışma yapılacağına değinen Karakurt, "Sektörümüze ilişkin akademik bir dosyamızın hazırlanması hususunda bir çalışmamız var. Bu çalışmamızda; evden eve nakliyat işini kayıtdışı veya kayıtdışı yapanlar, tüketicinin sorunları ve sektörün sorunlarına ilişkin yapısal değişiklikleri ele almayı hedefliyoruz" bilgisini verdi.



KURTCO

NAKLİYAT & DEPOLAMA

1975



GÜVENİNİZİ TAŞIYORUZ

43 YIL

- EVDEN EVE & OFİS TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- YURTIÇİ & ADALARA TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ,
- YURTDIŞI TAŞIMACILIK HİZMETLERİMİZ
- ÇEŞME & BODRUM PARÇA EŞYA TAŞIMA HİZMETLERİMİZ,
- SAHNE, DEKOR, EVENT TAŞIMA HİZMETLERİMİZ
- İSTANBUL DEPO İLE AMBALAJLAMA & EV EŞYASI DEPOLAMA HİZMETLERİMİZ DEVAM ETMEKTEDİR.

KURTCO
NAKLİYAT & DEPOLAMA
1975



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

24.Nolu Taşımacılık ve Lojistik
Komite üyesiyiz.

**İSTANBUL
DEPO**
EŞYALARINIZ GÜVENDE!
www.istanbuldepo.com.tr
— 2017 —



/Kurtconakliyat

Tel: (0212) 320 99 99

www.kurtco.com.tr



Serap Göksoy;

"Ulaşılabilir olmak ve hızlı aksiyon alabilmemiz tercih edilme nedenimiz"

Worldwide Energy Logistics Ltd. (WELL) Genel Müdürü Serap Göksoy, CONTAINER dergisinin sorularını yanıtladı. Serap Göksoy'un açıklamaları şu şekilde;



Serap GÖKSOY

Worldwide Energy Logistics Türkiye Genel Müdürü

CONTAINER: Firmanız ne zaman kuruldu? Hizmet ağından biraz bahseder misiniz?

Baku Ceyhan Boru Hattı Projesinde Azerbaycan ofisimizin BP nin taşarenu CCIC (Consolidaed Contarctors Company) ile imzaladığı kontrat ile yapılacak operasyonların Türkiye'den yürütülmesi kararı sonucu 2001 yılında WELL_ İstanbul ofisi açıldı. 2001 -2005 yılları arasında BTC projesi kapsamında tüm Avrupa ve

Amerika'dan gelen malzemeler İstanbul'da konsüld edilip Tiflis ve Bakü ye gönderilmesi amacıyla açılan Well-İstanbul daha sonra tüm Well ofislerine ve Türkiye'de ki Sondaj, Petrol ve Enerji firmalarına hizmet vererek servis ağını genişletti.

CONTAINER: Hangi Ülkelerde daha aktifsiniz?

WELL İngiltere merkezli, Angola, Azerbaycan, Gürcistan, Irak, Nijerya, Oman, Dubai, Amerika ve Türkiye olmak üzere 10 ülkede ki ofislerimizle

müşterilerimize kapıdan kapıya servis veriyoruz.

Well -İstanbul Türkiye'nin coğrafi konumunun avantajlarını kullanarak, ofislerimiz arasında ki taşımaların operasyonunu yürütmektedir.

CONTAINER: Müşterilerinize ne gibi hizmetler veriyorsunuz? Şube ağınız ve ürün gamından biraz bahseder misiniz?

2001 yılından beri Avrupa, Arap yarımadası ve Amerika'dan gelen malzemelerin BDT ülkelerine geçişi organize edilmektedir.

2006 yılında Akçakoca sismik çalışmalarıyla Türkiye'de ki sondaj ve petrol firmalarına servis vermeye başladık. Bugün Türkiye'de ki petrol sahalarına iç nakliye, uluslararası nakliye ve mal tedariki konusunda servis veriyoruz. 2007 yılında Well-Irak'ın açılmasıyla Uzakdoğu, Avrupa, Arap yarımadası ve Amerika'dan gelen malzemelerin transit işlemleri yapılarak karayoluyla Irak'a ulaştırılması sağlanmaktadır.

CONTAINER: Müşterilerinizin sizi tercih etmesindeki etkenler nelerdir?

Petrol sahalarının maliyeti yüksek olduğu için zaman çok önemlidir bundan dolayı 7 gün 24 saat ulaşılabilir olmak ve hızlı aksiyon alabilmemiz tercih edilme nedenimiz. WELL için ilk koşul yola çıkan malzemenin zamanında yerine ulaşmasıdır.

CONTAINER: Sektördeki sıkıntılar ve çözüm önerileriniz, 2023 öngörüleriniz nelerdir?

2023'te Türkiye'nin Lojistik üssü olması için gerekli düzenlemelerin yapılmasını ve 3. Ülke taşımalarında ki maliyetlerin düşürülüp zaman kaybının önlenmesini bekliyoruz.

keyline
çözüm ortağınız



TAŞIMACILIK, SİPARİŞ YÖNETİMİ, DEPOLAMA, STOK YÖNETİMİ, SİGORTA, KATMA DEĞERLİ HİZMETLER, DESTEKLEYİCİ HİZMETLER, GÜMRÜK

**SÜRDÜRÜLEBİLİR
ÇÖZÜMLER**

LOJİSTİK ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

SÜREKLİ BİLGİLENDİRME - HIZLI REAKSİYON - 7/24 İLETİŞİM

KeyLine Lojistik Hizmetler Ltd. Şti.

Tatlısu Mah. Çetin Cad.
Nurettin Duman Sk.
Er Plaza No:1 Kat:4 34775
Ümraniye - İstanbul - Türkiye
www.keyline-tr.com
Tel : +90 216 4569115
Fax : +90 216 4569118



utikad



YETKİ BELGESİ		BELGE NO
VERİLİŞ TARİHİ	05.05.2015	T10
DAVATLILIK TARİHİ	05.05.2015	
VERİLİŞ YERİ	İSTANBUL	
VERİLİŞ SAĞLAYAN	YETKİLİ KİŞİ	
VERİLİŞ SAĞLAYANIN ADI	KEYLINE LOJİSTİK HİZMETLER LTD. ŞTİ.	
VERİLİŞ SAĞLAYANIN ADRESİ	ER PLAZA NO:1 KAT:4 ÜMRANIYE İSTANBUL	
VERİLİŞ SAĞLAYANIN İLETİŞİM BİLGİLERİ	TEL: +90 216 4569115	
VERİLİŞ SAĞLAYANIN İLETİŞİM BİLGİLERİ	FAX: +90 216 4569118	



KeyLine, Mart 2022'de başladığı mega yarı romörk yatırımlarına devam ediyor. Bu yatırımın, butik hizmet anlayışlarının en önemli göstergesi olduğunu vurgulayan KeyLine kurucusu Dr. Kayihan Özdemir Turan, "Karşılıklı güvene dayalı ve uzun süreli iş birliğini öngören bu tarz projelere yatırım yapmaya ve müşterilerimizin uzun soluklu lojistik iş ortağı olmaya devam edeceğiz" dedi.

Lojistik sektöründe 14. yılına giren KeyLine, lojistik hizmetlerin bütünü kapsayan bir anlayışla ve tüm dünyada kapıdan kapıya taşımacılık yapabileceği acente ağı ile hizmet sağlamaya devam ediyor. Denizyoluyla başta otomotiv yan sanayi, gıda, hammadde ve proje taşımacılığı sektörlerine hizmet sunduklarını belirten KeyLine kurucusu Dr. Kayihan Özdemir Turan, "KeyLine olarak müşterilerimize butik hizmet veriyoruz. Müşterilerimizin beklentisi hız ise yüksek navlun bedelli kısa süreli servislerle, uygun maliyet ise daha uzun süreli servisler ile hizmet sunabiliyoruz. Müşterilerimizin ihtiyaçları paralelinde öncelikli taşıma modumuz hız nedeni ile karayolu oluyor. Denizyolu taşımaları ciromuz içinde ikinci sırada yer alıyor. 2022 yılında Mart ayında başladığımız ilk mega yarı romörk yatırımlarımıza devam ediyoruz. 2023 yılında da aynı ivme ile yatırımlarımıza devam ederek, C2 belgemizi almak üzere planımız hazır" dedi.

KRİZ DÖNEMİNDE ALTERNATİF ÇÖZÜMLER YARATTI

Pandemiyle birlikte gündeme gelen konteyner krizinin yarattığı sonuçları değerlendiren Dr. Turan, "Pandemi döneminde her zaman bir çözüm ile müşterilerimizin yanında yer aldık. Multimodal ve intermodal taşıma organizasyonlarımız darboğazların aşılmasında kilit rol oynadı. Pandemi döneminin etkileri ve sonrasında tüm dünyada yaşanan yüksek enflasyon ve onu takip eden ekonomik durgunluk dönemi başlangıç etkisi ile özellikle denizyolu konteyner navlunlarında sert düşüşler yarattı. Navlun fiyatlarındaki bu düşük seviyenin 2023'te de devam edeceğini düşünüyorum" diye konuştu.

Geniş bir hizmet ağına sahip olduklarını vurgulayan Dr. Turan, sunları aktardı: "Ül-

keyLine 2023'te YATIRIMLARINA DEVAM EDECEK



kemizin dış ticaretinde hem ithalatta hem ihracatta ürettiğimiz hizmet ile tüm dünya kapsama alanımızda. Bunun yanı sıra İngiltere ve Fransa'da depolama ve dağıtım hizmetimiz ile Uzakdoğu'dan Avrupa'ya hem demiryolu hem havayolu hem de denizyolu bağlantılı multimodal ve intermodal çözümlerimiz ile müşterilerimizin ihtiyaçlarına çözüm üretiyoruz. Kuşak ve Yol Girişimi'nde (Belt and Road Initiative - BRI) aktif rol alarak Çin-Avrupa hattında sunduğumuz demiryolu çözümüyle müşterilerinin lojistik maliyetlerinde büyük iyileştirmeler sağlıyoruz. 2019'dan beri kuzey koridorunda intermodal taşımalar gerçekleştiriyoruz. Bugüne kadar Çin'den Polonya, Çekya, Belçika, Fransa ve Slovenya'ya kapıdan kapıya taşımalar gerçekleştirdik. 2021 Ağustos ayında hizmet ağımıza Çin-Tacikistan arasında demiryolu intermodal taşıma hizmetini de ekledik."

HEDEF SÜRDÜRÜLEBİLİR VE UZUN SÜRELİ İLİŞKİ

2021-2022 döneminde dünya ticaretinin artmasına paralel olarak Türkiye'de de dış ticaretin arttığını ifade eden Dr. Turan, "Bu paralelde logomuzda da yer aldığı gibi müşterilerimizin çözüm ortağı olmaya devam ediyoruz. Önceliğimiz müşterilerimiz ile sürdürülebilir ve uzun süreli bir işbirliği içinde olmak. Her operasyonumuzu ilk günkü heyecan ve istek ile ama artan tecrübemiz

paralelinde, lojistiğin 7 doğrusunu her an göz önünde bulundurarak icra ediyoruz. Sorumluluğunu aldığımız lojistik hizmeti planladığımız şekilde sonlandırmak en büyük motivasyonumuz" dedi.

DİJİTAL GELECEK

Lojistik hizmet sağlayıcıların bugünün zorlu rekabet ortamında ayakta kalmasını sağlayacak en önemli hususun butik hizmet anlayışının dijital hizmetler ile birlikte sunulması olduğuna vurgu yapan Dr. Turan "Dünyanın herhangi bir noktasında hareket halinde olan ürünlerini takip etmek isteyen müşterilerine anlık konum bilgisini veren, malların çıkış noktasından hareketi ile başlayan ve varış noktasına ulaştığı anda tamamlanan süreci IoT ile insanı aradan çıkararak yapan süreç yönetimi ve hızın, KeyLine için gelecekte fark yaratan unsurlar olacağını" ifade etti.

BUTİK HİZMETLER

KeyLine için 2022 önemli ve ilklerin yılı oldu. 2022 Mart ayında ilk mega yarı romörk yatırımı yapan şirket, yarı romörk sayısını 5'e çıkardı. Butik hizmet anlayışlarının en önemli göstergesi olan bu yatırımla Türkiye-Slovenya arasında düzenli karayolu seferleri düzenlemeye başladıklarını aktaran Dr. Turan, "Slovenya'da yatırım yaparak bir fabrika satın alan müşterimize pazar şartlarına göre daha uygun navlunlar ile sürdürülebilir bir hizmet sunmak üzere yaptığımız bu yatırım bizim için bir ilk. Karşılıklı güvene dayalı ve uzun süreli iş birliğini öngören bu tarz projelere yatırım yapmaya ve müşterilerimizin uzun soluklu lojistik iş ortağı olmaya devam edeceğiz" dedi.



Dr. Kayihan Ö. Turan

SAHA LOJİSTİK

Sorun varsa çözüm Saha'da

Daha güçlü yarınlar için 2023 yılında
hep birlikte lojistiğin AVM'sini
kuruyoruz.

"Üreticiye"

Siz üretime odaklanın biz tedarik
zincirinin halkalarını sizin yerinize
yönetelim, sözünü veriyoruz.



HIZLI
VE
GÜVENLİ

Tamda buna ihtiyacım var
diyorsanız arayın detayları
konuşalım.

0216 669 05 05
0543 485 62 22



www.sahalojistik.com

SHL
SAHA LOJİSTİK
DEPOLAMA TAŞIMACILIK OTOMOTİV.LTD.ŞTİ.



Cumhuriyetin 100. Yılında Lojistik Merkezi Olmak

Cumhuriyetimizin 100. yılında ülke olarak arzuladığımız hedeflere ulaşabilecek miyiz, yoksa değişen sadece takvimin yapraklarındaki rakamlar mı olacak?

Bu sorunun cevabını bize zaman gösterecek, benim temennim; Cumhuriyetimizin yüzüncü yılında Türkiye'nin Dünya coğrafyasındaki yerinin lojistik başkenti olarak tüm dünyada kabul edilmesinden öte bir şey değil. Cumhuriyetimizin yüzüncü yılında dünden çok daha fazla Mustafa Kemal Atatürk'ten, onun lojistiğe olan aşkından ve hedeflerinden bahsetmemiz gerektiğini düşünüyorum.

2023 yılı lojistikte uyanma yılı ilan edilmeli, tüm süreçler bu minvalde ele alınmalı, hedefler yenilenmeli, özel sektör, devlet el ele vermeli ve cumhuriyetin yüzüncü yılında bu yaşananlar bir devin uyanış destanı olarak ölümsüzleştirilmeli ki, yarınlar hepimiz için daha aydınlık olsun. Lojistik dehası bir önderin izinde bu mesleğin bir mensubu olmaktan onur duyduğumu bir kez daha belirtmek istiyorum.

Mustafa Kemal Atatürk lojistiğin her alanının kıymetini her fırsatta gerek Türk halkına gerekse Dünya'ya imkansızlıklara rağmen birçok savaşı kazanarak ispat etmenin yanı sıra lojistik stratejisi ile ülkemizin coğrafi konumunun önemi defalarca yazılı metinlerle bizlere bırakmıştır.

Mustafa Kemal Atatürk'ü biz tam manasıyla anlamış olsaydık, bugün ülkemizin gerçekten dört bir yanı demir ağlarla örüldü, dikeyde şehirler hiç kopmayacak gibi demir ağlarla birbirine bağlanırdı ve dünyanın tedarik zincirine yön veren lojistik bir başkent olurduk. Dünden bugüne yapmamız gereken tek şey O'nu anlamak ve belirttiği yoldan gitmektir. Mustafa Kemal Atatürk'ün dün demir yollarına, deniz ve hava yollarına verdiği önemi anlayıp uygulayabilseydik bugün bu konjonktürde çok farklı yerlerde olabilirdik.

Mustafa Kemal Atatürk'ü anlayamadığımızın en bariz örneği; Ulus – Kavaklıdere arasındaki yolun inşaat aşamasında Atatürk'ü sevmeyen bazı Ankaralılar Atatürk'e hitaben "Bu adam ayyaş ne yaptığını bilmiyor bu kadar geniş



Recep KOCA

yol mu olur? Ülkede araba yok. Bu kadar geniş yol yaparak olmayan paramızı harcıyor." demiş olsalar da "O " "Yeşili görmeyen gözler, renk zevkenden mahrumdur." diyecek kadar ileri görüşlüydü.

Diyeceğim o ki bir ulusu küllerinden var etmek ve 100 yıl sonra bile dünyanın imrenerek baktığı o ülkenin topraklarını o ülkenin gençlerine emanet etmek sanıldığından daha büyük bir sevdanın eseridir.

2023 Yılında Yapmamız Gerekenler Güçlü bir taşıma ağı:

Lojistik üs olmak için ulusal ve uluslararası taşıma ağının güçlü ve etkin olması önemlidir. Bu nedenle yol, demir yolu, hava ve deniz ulaşımı gibi çevre yatırımlarının yapılması, gümrük kapılarındaki bürokratik engellerin kaldırılması gerekmektedir.

Gelişmiş limanlar:

Türkiye'nin lojistik limanlarının gelişmesi için, ülke genelinin aynı doğrultuda gelişmiş olması gerekmektedir. Bu limanlar, gemi yükleme ve boşaltma işlemlerinin hızlı ve etkin bir şekilde gerçekleştirilebilmesi için önemlidir.

Önemli ticaret merkezlerine yakınlık:

Türkiye'nin lojistik üs olması için, önemli ticaret merkezlerine (Avrupa, Orta Doğu ve Asya vb.) yakın olması gerekir. Bu sayede, ülke içinde yürütme, dağıtım ve dağıtım işlemleri hızlı ve efektif bir şekilde yapılabilir.

İşletme düzeylerinin düşük olması:

Lojistik üs olmak için, ülke işletme

düzeylerinin düşük olması gerekmektedir. Bu nedenle, vergi oranlarının ve enerji sapmalarının düşük, iş gücü hedeflerinin uygun olması önemlidir.

İyi bir yasal çerçeve:

Lojistik üs olmak için, Türkiye'de iyi bir yasal çerçevenin olması gerekmektedir. Bu çerçeve, konaklama rahatlığı ve güvenli bir şekilde faaliyet göstermelerini sağlar.

İşletmeler arasında iyi bir iş birliği:

Türkiye'nin lojistik üs olması için, ülke içinde faaliyet gösteren işletmelerin güç birlikteliği yapması için öncelikle kendi aralarında rekabete son vermeleri gerekmektedir.

Türkiye'nin lojistik yönetim merkezi olması için birçok faktörün sağlanması gerekiyor. Öncelikle, ülkenin ulaşım ağının iyi geliştirilmiş olması önemlidir. Bu aktarma, hava ve deniz taşıma araçlarının etkisinin sağlanmasını gerektirir. Ayrıca, ülkeler arasında ticaret hacminin yüksek olması ve bunun sağlanmasına yardımcı olacak ticaret anlaşmalarının olması önemlidir. Üretim üssü olmak için, ülkenin sahip olduğu lojistik tesislerin yeterli olması gerekmektedir. Bu kurulum, depolama, paketlenme, dağıtım gibi işlemleri yapabilmeli ve modern teknolojileri kullanarak genişletilmelidir. Aksi durumda biz üretmiş olmak için üretmeye ve fasoncu bir ülke görünümünde olmaya devam ederiz. Bunun yanı sıra, ülkenin iş gücünün yeterli olması da önemlidir. Lojistik birimi olmak için, iş gücünün lojistik sektöründe yeterli düzeyde eğitim almış olması ve bu alanda lider olması gerekir. Yurtiçi, yurt dışı yatırım ortamının uygun olması ve yabancı ülkelerin yatırım yapmasına yardımcı olacak teşviklerinde olması önemlidir.

Sonuç olarak; Türkiye'nin lojistik üretim merkezi olması için ulaşım ağının iyi gelişmiş olması, yüksek ticaret hacmi, lojistik tesisleri, tüketici iş gücü ve uygun yatırım ortamı gibi unsurların olması gerekir.

Biz senin dehana, duruşuna, aldığın kararlara saygı duyduk. İlke ve inkılapların dün olduğu gibi yarın da yüreğimizin en derin yerinde yeşil kalmaya devam edecektir.

Saygı ve Minnetle bir kere daha yad ediyoruz.



+ 90 (262) 754 19 57

+ 90 (262) 754 19 58

Saim DİKER + 90 (532) 554 79 25



Cumhuriyet Mahallesi Yavuz Sultan Selim Caddesi
(Beyazıt İş Merkezi) No: 27/1 Dilovası / KOCAELİ



Gürbulak Nakliyat, Limaspor Kulübüne sponsor oldu!

Bursa merkezli faaliyet gösteren Lima Lojistik Ltd. Şti. bünyesi altında kurulan İstanbul Lima Spor Kulübüne Gürbulak Nakliyat ve sektörün ileri gelen firmaları sponsor oldu.

Tahsin Tahmaz'ın başkanlığında, Orkan Aytulun Sekreterliğinde, Voleybol Şube Sorumlusu başantrenör Cem Yalçın görev aldığı kulüp kurulduğu yıl şampiyon olarak 1.lige çıkmayı başardı. Tüm branşlarda iddialı olmayı hedefleyen Limaspor yönetiminden CONTAINER dergisine özel yapılan açıklamada şu ifadeler yer verildi; "Lima Spor Kulübü Voleybol A takımımız 2021 yılında federasyona başvurumuz sonucu 2.Lige kabul edilmiştir. İlk senemizde İstanbul birinciliği sonucunda çeyrek final , yarı final ve sonrasında final gruplarına katılarak 1.lige çıkma şansını yakaladık. Alt yapı ve erken yaşta gelişimi ilke edinmiş bir kulüp olarak A takım oyuncu yaş ortalamamız 19 'dur. Takımımız lise ve üniversite öğrencilerinden oluşmaktadır ve bu süreçte burs olarak eğitimlerine destek veriyoruz. Kadın sporculara fırsat eşitliği yaratmak, bu yolculukta yanlarında olmak bizim için çok önemli. Aynı düşünce yapısı



ile teknik ekibimizin yarısı da kadınlardan oluşuyor. Kuruluş felsefemiz profesyonel sporcu veya sporu hayatının bir parçası haline getirmiş bireyler yetiştirirken, bireysel farkındalık yaratarak Lima SK vizyonu

ile eğitim, iş ve özel hayatlarına +1 değer katmak. Amerika'da ve Avrupa'da bazı kulüplerin kullandığı cihazlarımız ile her sezon iki defa yaptığımız performans testlerimiz sonucunda tüm sporcularımızın gelişimlerini yakından takip ediyor, bireysel gelişimlerine de ciddi oranda katkı sağlıyoruz. Sporcularımızın eğitimleri süresince Lima Spor Kulübü'nün spor elçileri olarak Lima kültürünü tanıttırmayı amaçlıyoruz. Voleybol takımımız geleceğin anneleri olarak yetiştirecekleri çocukların sporu sevmesi bizim için en değerli kazanım olacaktır. Yine tüm sporcularımıza ve ailelerine yıl boyunca sektörün değerli isimleri ile mini eğitim ve konferanslar düzenliyoruz. Yani sözün özü, Lima Spor Kulübü olarak bir sporcunun gelişimde tüm süreçleri uzun vadeli planlıyor, erken yaşta tüm hayatı boyunca kullanacağı yetkinlikleri kazandırarak önem fiziksel hem de mental olarak önce sağlıklı bireyler, sonra ulusal ve uluslararası sporcular yetiştirmeyi hedefliyoruz."



Sorunsuz Bir Varış İçin,
Doğru Bir Başlangıç...



www.tanlogistics.com.tr



Çakan ve Turan tecrübelerini öğrencilerle paylaştı



Üsküdar Dış Ticaret Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Lojistik kulübü, 'Uzmanından Dinliyor' etkinliği düzenledi. Okulun konferans salonunda gerçekleşen etkinliğe, Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Çakan ile KeyLine Lojistik Kurucusu Dr. Kayıhan Özdemir Turan katıldı.

DÜZENLENEN programda öğrenciler ile buluşan Çakan ve Turan, lojistik sektörü ile ilgili tecrübelerini Üsküdar Dış Ticaret Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Lojistik kulübü öğrencileri ile paylaştı. Sektörün içinde bulunduğu durum ile ilgili bilgilerin aktarıldığı toplantıda ayrıca öğrenciler merak ettiği konularda sordukları soruların yanıtlarını aldı. Düzenlenen "Uzmanından dinliyor" etkinliği ile ilgili olarak Üsküdar Dış Ticaret Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, internet sayfasından paylaşımında bulundu. Yapılan paylaşımında ise şu ifadelere yer verildi.

OKULDAN TEŞEKKÜR AÇIKLAMASI

"Lojistik Kulübü Uzmanından Dinliyor adlı etkinliklerimiz sektörden katılımcılarımızla devam ediyor... KeyLine Lojistik Hizmetler Kurucusu

Dr. Kayıhan Özdemir Turan ve Gürbulak Nakliyat Genel Müdürü Burhan Çakan etkinliğimize katılım sağlamıştır. Alan şefi Dilem Dal Tatlı'nın düzenlediği söyleşide öğrenciler sektöre dair merak ettikleri

paylaşımlarda bulunmuştur. Burhan Çakan ve Dr. Kayıhan Özdemir Turan'a değerli katılımları için teşekkür ederiz.





Gümrüklerde Sınır Ötesi Hizmet İçin...

www.tanlojistik.com.tr

TAN Lojistik Neler Yapıyor?

- Türkiye genelindeki tüm gümrüklerde hizmetinizdeyiz,
- Beyannamelerin kontrolü ve takibi,
- TIR Karnesi düzenlenmesi,
- CMR düzenlenmesi,
- Sürücü yol evrakları ve yurtdışı alıcı evrakları hazırlanması,
- Türkiye T-1'lerinin düzenlenmesi (NCTS),
- Yurtdışı gümrüklerinde gerekli olan veri girişlerinin yapılması (MRN, ENS, EPD, vs.),
- TIR Karnesi tescili,
- Aktarma beyannamelerinin yazılması,
- Özet beyan verilmesi,
- Ordinaların ve orijinal evrakların gümrükçülere teslimi,
- Antrepo beyannamelerinin takibi,
- Araç tahliyelerinin takibi,
- İç gümrükler arası aktarma işlemleri,
- Teminatların takibi,
- Uygunluk Belgelerinin alınması,
- Liman ve giriş kapılarından gelen araçların evrak kontrollerinin yapılması,
- Acentelik hizmetleri,
- Tarafımıza bildirilen talimat doğrultusunda aracın iç gümrükten çıkış işlemleri yapılarak,
- sınır kapısından yurtdışı edilinceye dek tüm süreçlerin takibinin yapılması,
- Yurtdışından gelen araçların geçilen talimatlar doğrultusunda iç gümrükteki tescil ve boşaltma süreçleri, araç boşa çıkana kadar tarafımızdan takip edilmesi.



Gürbulak Nakliyat Cosco Shipping'i ağırladı

DÜNYA'nın en büyük konteyner taşımacılığı, gemicilik ve lojistik şirketlerinden Cosco Shipping Lines Türkiye'nin Genel Müdür vekili Bay Shi Wei ve Lojistik

Müdürü Ömer Yılmaz, Gürbulak Nakliyat merkez ofisinde ziyarette bulundular. Ziyaretlerinde Çin – Türkiye ticari dostluğu çerçevesinde

değerlendirmelerde bulunuldu. Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Beslen Çakan, Cosco Shipping ile iş ilişkilerini sağlamlaştırmaktan memnuniyetini dile getirdi.



Gürbulak Nakliyat hosted Cosco Shipping in their office

Deputy General Manager Mr. Shi Wei (施伟) and Logistics Manager Ömer Yılmaz of Cosco Shipping Lines Turkey, one of the biggest container transportation, shipping and logistics companies in the world, visited the head office of Gürbulak Nakliyat. During their visit, they made evaluations within the framework of China-Turkey commercial friendship. Beslen Çakan, Chairman of the Executive Board of Gürbulak Nakliyat, expressed his pleasure to

strengthen business relationship with Cosco Shipping.

China Ocean Shipping Company is a Chinese Government-owned shipping and logistics service company. By the end of December 2021, the Company owned and operated 404 container vessels with a total capacity of 2.2 million TEUs (COSCO SHIPPING Holdings owned and operated 510 container vessels with a total capacity of 3.0 million TEUs, ranking the 4th place in the world in terms of

shipping capacity). COSCO SHIPPING Lines operates 404 international and domestic shipping routes, consisting of 266 international services (including international feeder services), 54 domestic services, 84 Yangtze River and Pearl River shipping services, having anchors in 548 ports covering 139 countries and regions worldwide. Head quarter in Turkey is located İstanbul with branches in Izmir, Mersin, Bursa and Iskenderun with over 140 employees to serve better service to our valuable customers.

SON DÖNEMİN YEŞİL DALGASI FİTOTERAPİ



Melis DAŞ
Naturapat Fitoterapist

Merhabalar, öncelikle yazıma başlamadan okuyan herkesin şifalanmasına niyet ediyorum. Bu yolda Öğrendiğim en güzel bilgi niyetti. Doğru bitkiyi doğru insana aktarmak şifa kapısından içeri girmektir.

Ben henüz çiçeği burnunda 3 yıldır fitoterapi alanının içinde keyif alarak okuyup öğrenen bilgileri Kayıtlara aktaran bir fitoterapistim. Belki de kendim hastalanmasaydım şifalanmayacaktım şifayı Fitoterapide bulunca çeşitli eğitimlere katılarak bu alanlarda nitelikli sertifikalarla hâla hergün Gelişerek ve öğrenerek mucizevi bitkilerin şifa kapılarını aralayarak şifa bulmanın ve şifa Dağıtmanın hazzı ile ilerliyorum. Bitkilerle olan sürecim teşhis konulma süresi yaklaşık bir yılı bulan Behçet hastalığı ile başladı 1 yıl boyunca fiziksel ve mental olarak yaşadığım rahatsızlık elime Tutuşturulan reçetelere ek olarak fitoterapi ile tanıştım. Zaten yabancı değilmişim rahmetli anneannemin annesi lokman kadın olarak bilinirmiş. Belki de genetikte olmasaydı ben bugün burada olmayacaktım ruhları şad olsun. Behçet hastalığı teşhisim konulduğunda Doktorlar hastalığının bir çözümü olmadığını iyileşemeyeceğimi ve sürekli doktor kontrolünde ilaçlarıma ömür boyu devam edeceğimi söyledi. Verilen sayıca fazla ve yüksek dozda ilaçlar Muhtemelen karaciğerime zarar verecekti 6 aylık faydasız bir tedavi sonucunda tıbbi reçetelerimi ve ilaçlarıma çöpe atarak fitoterapi ile tanıştım sevgili Naturapat Metin Kimildar ile biorezonans tedavisi Eşliğinde bitkisel takviyeler ve bitkilerin şifa güçleriyle iyileştim.



Tahliller ve testler sonucu Hastalığının sonlandığına dair raporlar ile hastane kapısından bir daha gitmemek temennisi ile çıktım Ve bir daha da gitmeme gerek kalmadı çünkü hastalığın temelinde bağışıklık sistemi düşüklüğü Yatıyor zaten her hastalığın temelinde; psikolojik rahatsızlıklar, düşük bağışıklık sistemi, sindirim Problemleri, bağırsak problemleri, beslenme, uyku bozuklukları vb. temel etkenler var biz bunları iyileştirdiğimizde bir Nevi tedavi olmuş oluyoruz bunları değil sadece hastalığımızı iyileştirmeye çalıştığımız durumlarda ise sürekli kendini yenileyen hastalıklarımız ve reçetelerimiz oluyor bizler masa başında ayakta yoğun Stres altında ağır metallerin bol olduğu ortamlarda oturarak oluşan duruş bozukluklarından kaynaklı Yaşadığımız mental ve fiziksel sıkıntıların farkında olmadan reçetelerimizi artırıyoruz günümüz Şartlarında hastalığın bir misafir olduğuna unutuyoruz günlük hayatta misafir nasıl rızıkıyla geliyor ise Hastalık da şifasıyla gelir hastalanmak şifalanmaktır.

FİTOTERAPİ NEDİR?
Fitoterapi uzun yıllardan beri doğaya dönüş olarak nitelendirilen tedavi yöntemidir. Kökeni halk Bilimleri ve geleneklerine dayanmaktadır. Tedavi edici bitki kısımlarında droglar hazırlanır, örneğin Tıbbi çaylar standardize edilmiş bitki ekstraktlarından hazırlanmış şurup, tablet, draje, kapsül pomat Vb. Formlardaki bitkisel ilaçlarla uygulanan bir tedavi şeklidir tüm bilimler gibi Fitoterapi de kendini Yenilemekte ve alanı ile ilgili sürekli araştırmalar yapmaktadır. Fitoterapinin önemi ilk olarak Avrupa'da ortaya çıkmıştır 1980'li yıllarda batıda en hızlı şekilde gelişen sektör olmuştur. Fitoterapi Almanya'da tıp fakültelerinde zorunlu ders olarak okutulmaya başlanmıştır. Fitoterapide bitkide Bulunan etken maddeler bulunduğu ortam içerisinde kullanılabilme özelliğine sahiptir yalnız bilinçli Olarak ve belli bir dozda kullanılması şartıyla. Aksi takdirde istenmeyen durumlarla karşılaşılabilir. Örneğin sinameki aşırı kullanıldığında ileri safhalarda

Papilloma diye bilinen epitelden gelişen iyi Huylu tümörler oluşabilir Bir bitkiyi Fitoterapide kullanabilmek için;
-Doğru bitki olmalı
-Doğru zamanda toplanmış olmalı
-Kurutma ve saklanma şartlarına uygun olmalı
Fitoterapi ürünleri için bilinmesi gerekenler;
-Etkili bileşikler
-Etki mekanizması
-Gerekli doz ve kullanım süreci
-Yan etkileri
-İlaç etkileşimi
-Kullanılmaması gereken durumlar
Ağır metaller, sigara, egzoz dumanı, alkol kullanımı, hava kirliliği, çok



yemek yeme fastfood tüketimi Gibi etkenler yaşamımızda mevcutsa öncelikle iyileştirmeye karaciğerden başlamamız gerekiyor Özellikle ofis yaşamı olanlar sürekli oturarak çalışanların karaciğer temizliği yapması onlara daha Kaliteli bir yaşam sunar. Karaciğer temizliği nasıl yapılır? Mevsiminde olmak şartı ile bol bol enginar veya enginar ve deve diken içeren çaylardan Tüketebilirsiniz enginar suyu da tedavinizde destekleyici olacaktır. Karaciğer temizliği yaparken Başlayacağınız kürün süresi 21 gün olmalı 21 günden sonra iki hafta ara verip iki haftadan sonra Kürünüze tekrar devam edebilirsiniz. Karaciğer temizliği süresi 3 aydır. Kış mevsimin de bol bol C vitamini takviyesi almamız oldukça önemli ofis ortamında sürekli

oturarak Çalışıyorsak magnezyum kalsiyum açısından zengin besinler tüketmeliyiz veya takviye kullanmalıyız. Kışın d vitamini almayı ihmal etmeyin d vitamini gıdayla depolanır ve güneşle aktifleşir yaza birikim Yapmayı ihmal etmeyin. Ayrıca yine doktorunuza danışarak bilinçli bir şekilde her sabah bir diş sarımsak yutarak Bağışıklığımızı da güçlendirmiş oluruz. Bu aylarda yine en favori çayımız zencefil olmalı yoğun iş Temposunda çalışırken içeceğimiz çaylar zencefil veya zencefil özlü karışımlar olmalı. Kendiniz Demlerseniz daha sağlıklı fakat demleme gibi bir şansınız yoksa güvenilir markaların içeriğinden emin olduğunuz çaylarını da Tüketebilirsiniz.

İş hayatınız çok yoğun ve stresliyse yine Lavanta, Melisa, Kantoron, papatya bitkilerini karışım halinde Gönül rahatlığı ile tüketebilirsiniz. Bu tür bitkiler hem stresi alır hem uyku kalitesini artırır. Bitkilerin Size yanıt verme süresi yaklaşık 2 haftadır bitkiler içerisinde kimyasal barındırmadığı için aynı günün Sabahına veya akşamına sonuç beklemek yanlış olur fakat kronikleşmemiş uyku ve strese daha kısa Sürede etki edebilir. Yine de kullandığınız ilaçların yanına destek olarak almak isterseniz öncelikle Doktorunuza danışmayı ihmal etmeyin. Saydığım bitkiler ilaçlarla beraber kullanıldığında bir yan Etkisi olmayan bitkilerdir. Ayrıca iş ortamında tütsü yakmak ortamın enerjisini değiştirir ve stresi yok eder. İş ortamında Ada çayı tütsüleyebilir aynı zamanda bir buhurdanlık yardımıyla gül ve lavanta yağını eşit miktarda sentezleyerek tütsülemek ortamın enerjisini değiştirir ve stresi azaltır. Ayrıca geceleri uyku probleminiz varsa bir miktar lavanta yağını yastığınızın sol ve sağ tarafına ikişer damla damlatarak uyku kalitenizi arttırabilirsiniz. Şifayla kalın...

41melisdas@gmail.com
05419538154

Melis çakan daş
Instagram adresim; şifa.hanemmm
(Melis çakan daş)

AYCELİK

OTO MAKAS SİSTEMLERİ



KÖRÜK ve AMORTİSÖR SİSTEMLERİ



FREN ve ALT TAKIM SİSTEMLERİ



www.aycelikotomotiv.com.tr

Adres: Sultan Orhan Mah. 1175 Sok. No: 11/1 Gebze / KOCAELİ
Telefon: 0 262 642 0 069 Mail: info@aycelikotomotiv.com.tr



İTO 24. Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri meslek komite Çalıştayına Komite ve Meclis üyeleri ve STK'lar katıldı

İTO Taşımacılık ve Lojistik Hizmetleri Meslek Komite Toplantısı, 26 Aralık 2022 tarihinde Cemile Sultan Koru Tesislerinde gerçekleştirildi.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan başkanlığında yapılan toplantıya, Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Üyesi Burhan Çakan'ın yanı sıra Gürbulak Nakliyat Ambarlı Şube Müdürü İsmail Çakan İTO Meclis ve Komite Üyeleri, STK temsilcileri ve akademisyenler katılım sağladı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın Başkanlığını yaptığı Toplantıda, mevzuat değişiklikleri, dijitalleşme süreci, yeşil dönüşüm ve çözüm önerileri ele alındı.

DEĞERLENDİRME YAPTILAR



Toplantıya katılan UND İcra Kurulu Başkanı Alper Özel, sektörün 2022 yılı değerlendirmesinin yanı sıra 2023 yılı beklentilerine yönelik konuşma yaptı. Temel olarak, sektörümüzün öncelikli beklentileri arasında yer alan ve vize sürecinde yaşanan sorunlar, geçiş belgesi ihtiyaçları, orta koridorun gelişimi ve mevzuat düzenlemelerine yönelik İTO'nun desteğinin önemi vurgulandı. END Başkanı Ali Aylmazdır ise konuşmasında sektörü ve derneği tanıtırak talep ve beklentileri dile getirdi.





Uzlaşma kültürünü neden kazanamıyoruz?

Benim doğduğum yörede, ulaşabildiğim kadarıyla Anadolu'nun birçok yöresinde birçok insanın gurur duyduğu ve keza 40 yaşına kadar benim de büyük bir erdemmiş gibi dört elle sarıldığım birçok davranışın, aslında ilkel bir dürtünün sonucu olduğunu öğrenmem eğitimimin en önemli aşamalarından biri olmuştur. Neydi illikellikten uygarlığa dönen davranışım? Uzlaşma kültürü!

Anadolu'da bir aile içinde huzurlu ya da uyumlu bir ilişkinin olup olmadığını öğrenmek için, öncelikle şu eylemin ya da sorunun yanıtını beklemelisiniz: Ata ya da baba mallarını böldünüz mü?

Bu soruyu sordüğümüz çok kişinin – isterse sizi ilk defa tanımış olsun- yüzündeki kasların tümünün gerildiğini, ağızından küfürlü sözler döküldüğünü göreceksiniz. Kim olursa olsun, mirastaki yeri ne olursa olsun hakkının yendiğini ileri sürecektir. Bu sadece miras bölüşümünde değil, askere gitmede, bir yere atanmada, bir yarışmadaki başarının değerlendirilmesinde, girilen bir sınavda bu hep böyledir. Bu kadar hakkı yenmiş bir ülkede huzur olur mu? Tabii ki olmaz!

İnsanlar neden kendini hep haklı – konuşma sırasında herkesin hakkını teslim ettiğini söylese de- karşısındakini haksız olarak görür? Gelin toplumsal yaramıza birlikte parmak basalım!

Bunun tersinin olması için ilk olarak bir insanın "empati"yi geliştirmiş olması gerekir; yani karşısındakinin duygu ve düşünceleri ile bir şeyi yorumlayabilme, karşısındakini anlayabilme yetisini geliştirebilmesi gerekir. Kendine hak olan bir şeyin başkası için de –eğer hak etmişse- hakkı olduğunu gönül rahatlığı ile kabul etmesi gerekir. Ancak hem çevresinde hem ailesinde tam tersini görmesi nedeniyle hem de bağlı olduğu inancın sisteminin dogması nedeniyle bunu geliştiremiyor. Çünkü her ikisinde de "en iyi benimkisidir" takıntısını bir türlü aşamıyor.

Özellikle Tanrının bile insan doğarken güzellik, sağlık, aile olanakları, kalıtsal becerileri eşit vermediği bir sistemde –konuşurken aksini söylesek de- herkesin aynı haklara sahip olmasına inanmak kadar saçma bir düşünce olamaz; Tanrının yapmadığını insandan istemek birçok kişiye hiçbir zaman sıcak gelmeyecektir.

Yasalar atalardan gelen bir malın mirasçılar arasında yasaya uygun oranlarda bölünmesini öngörmesine karşın, hiç kimse bu orana razı olmayı içine sindirememesinin yanı sıra, kendine düşen kısmın en değer-

Uzlaşma kültürünün insani bir değer olduğunu öğrenme bu toplumdaki insanlar için neden uzun yıllar alıyor (bazıları için de hiçbir zaman gerçekleşmiyor)? Bunun birçok nedeni olabilir; ancak en önemli birkaçını yazmakta yarar var.

Bir defa ailede ve çevrede uzlaşma kültürü, anladığımız anlamda yok. Uzlaşma olarak sanılan – ta çocukluk yaşlarından bu yana- aslında uzlaşmanın tam tersi davranışların bütünüdür. Bu bozulmayı (tefessühü) güçlendiren en önemli neden, kimin sesi en fazla çıkarsa, en çok bağırırsa,



Prof. Dr. Ali DEMİRSOY

siz olduğu sanısından kurtulamaz; böylece aile içindeki sürtüşmeler ve çatışmalar alevlenmeye başlar. Böylece uzlaşma kültürü değil de çatışma kültürü beslenmeye başlar. Bir defa bu alışkanlığı geliştirmeye başlamışsanız, sizinle teması olan herkesin başı dert demektir. Her konuşma bu haksızlığın öyküyüye sonlanır. Kişinin ve çevresinin kendine (eğlenceye, eğitime, hobilerine) ayıracağı zamanı kemirmeye başlar. Kişinin bu çıkmazı sadece kendisiyle sınırlı kalsa neyse; çevresindekiler de çoğunluk aynı durumda olduğu için toplumun büyük bir kesimi bu girdabın içine yuvarlanır. Bu ruhsal çatışma, ülkenin var olan kurumlarının hepsine şu ya da bu şekilde sirayet eder ve özel yasalarla kurulmuş olan en üst kurumları bile –katlanarak içine alır.

ona buna hakaret edip, çemkirirse, onun hak sahibi olduğunu görmemizdir. Bu nedenle ülkemizdeki çocuklar üste çıkma ya da haklarını arama için ya da başka birinin hakkını gasp etmek için olabildiğince bağırma huy edinmişlerdir. Dikkat ettiniz mi, bir otobüste uzlaşma kültürünü bize göre çok daha başarılı bir şekilde geliştirmiş ülkelerin insanları ve keza çocukları ile seyahat ederken, onların çocuklarından çıt çıkmazken, bir tek çocuğumuz bile tüm otobüsü rahatsız edecek derecede ortalığı yaygaraya verir; oturdursun oturmaz, kalk dersin kalmaz, ye dersin yemez; hiçbir şeyi bir defa söylendiğinde yapmaz (tanık olduğum İslam ülkelerinin hemen hepsinin, benzeri bağnazlık içerisinde boğuşan diğer ülkelerin çoğunun çocukları aynı durumdadır).



Bizim ülkemizin birçok yöresinde hak aramanın ve hak gasp etmenin yolu kaba kuvvet kullanmadır. Hiç kimse bir yuvada herkesin belirli bir hakkının ve yerinin olduğunu içine sindiremez; böyle bir hak aramayı da büyüklerine saygısızlık, duruma göre nankörlükle suçlar. Niye?

Çünkü inanç sisteminde – kural olarak- adı tam olarak konmamış bir kulluk ve kölelik geleneği vardı. Neden bazı ülkeler hep kavgalı; geçmişte kavgalı, bugün uyumlu olanlar ise sorunu nasıl çözdüler? Avrupa tek sınırlayıcı güç olarak insan eliyle hazırlanan yasaları benimsedi. Böylece sosyal yaşam dogmadan arındı; akılcılığın yönetimine girdi. Başkasının hakkına tecavüz etmedikçe kimse kimseye karışmamaya başladı. Herkesin okuduğu zaman anladığı, kişiye göre yorumu değişmeyen kurallar dizisi ile yöneltilmeye başlandı, kavga da büyük ölçüde azaldı; insanların birbiriyle anlaşma zemini yaratılmış oldu. Bu coğrafyalarda, aileler kendi içlerinde, mahalleler, şehirler ve ülkeler kendi aralarında hep kavgalı; akan kan hiç durmuyor. Hiç kimse bu dünyaya gelen her insanın aynen kendileri gibi –oturacağı bir mekâna, içeceği bir yudum suya, istediği gibi inanmaya- hakkı olduğunu kabul etmiyor; edemiyor.

Trilyonlarca kilometre uzağa uzay aracı gönderen, saniyenin 100 milyarda birini ölçebilen, bir nesneyi 600.000 defa büyütüp inceleyebilen insan soyu, hepimizi ve geleceğimizi bir kanser gibi kemiren bu sorunun temelini inmiyor; çözüm yolu üretmiyor; üretmiyor. Doğal yapısından kaynaklanıyor desek, tam olmasa da, bu sürtüşmeden kendini kurtarmış toplumlar bulunmaktadır; demek ki bu bir genetik yapıdır diyerek sorumluluktan kurtulamayız. Çözmeye yeltenirsek, ilk olarak şunu bilmemiz gerekiyor: Bu sorun akşamdan sabaha çözülebilecek nitelikte bir sorun değildir. Çünkü bir ya da birkaç bireyi eğitmeyle olmuyor, etkisi hemen ortaya çıkamayacak sosyal bir değişimi gerektirmektedir. Yapılabilir mi? Yapılır! Ancak bir şeyi de göz ardı etmememiz gerekiyor. Uzlaşmacı eğitim, bilinen eğitimden oldukça farklıdır bir eğittir. Eğitim kurumlarının en yüksek mertebesi olarak



bilinen üniversitelerde bile, bilgili ve kural olarak en iyi eğitilmiş birçok elemanın kendi içinde sürekli sürtüşmesi, bir şeylerin doğru gitmediğinin en açık kanıtıdır denilebilir.

Bunun için ilk olarak eğitim modelimizi değiştirmemiz gerekiyor; ailemizi yeniden gözden geçiremeyeceğimize göre. Paylaşım kültürünün ve hakkın teslim edilme duygusunun olabildiğince aşılması gerekiyor. Bunun için ilk olarak sosyal derslerde “en iyi benimki” yaklaşımından uzaklaşmak gerekiyor. Diyelim ki bunu da –müfredat düzeyinde- hallettiniz. Yine de sorunu çözmede önemli bir zorlukla karşılaşacaksınız. Bugün ülkemizde nereye giremeye çalışırsanız çalışın, karşınıza bir sınavlar sistemi çıkıyor. Sınav sistemi nedir? Bir adım önde koşmaya çalışma. Arkadakilerkimlerdir? Akrabalarınız, arkadaşlarınız, Toplu olarak bir hedefe koşmanın mutluluğunu çoğu kişi yaşamıştır; ancak birlikte koştuğunuz herkesi yarı yolda eleme bir zorunluluk haline geçmiş ise, paylaşım duygunuz başında körelecektir. Daha ileri aşamalarda makam olarak tırmanabilmek için –özellikle yeteneğin, bilginin ve becerinin değerlendirilmede ön plana alınmadığı topluluklarda- başkalarının önüne geçebilmek için arayacağınız

yollar ve kullanacağınız yöntemler zaten adil bir paylaşım duygusunun ve düşüncesinin eseri olamaz. Sonuçta hep birlikte değil, sadece benim önde olacağım bir düzene sıcak bakmaya başlarım. Ülkemizin çok sık kullanılan özdeyişlerinden biri bu mantıkla ortaya çıkmıştır: Bizde yükselenin paçasını aşağı çekeriz.

Neden bu kadar geç (40 yaşımı aşınca), uzlaşmanın, daha önce bellediğim aksine, çatışma-sürtüşmeye göre çok ileri bir kültürel atılım olduğunu anladım? Büyük bir olasılıkla bilgi ve deneyim düzeyim belirli bir yoğunluğa ulaştığı, dünyadaki belirli toplumları gözleme ve anlama şansını yakalayabildiğim ve uzlaşma kültüründen nasibini alamayanların (keza geçmişteki toplumlarda da) hem gelişemediğini hem de hiçbir zaman huzurlu olmadıklarına tanık olduğum için.

Sıkı sıkıya sarıldığımız kültüre eleştiriyel gözle bakmayı öğrenmeliyiz

Aslında bu coğrafyada uzlaşma kültürü olsaydı, dünyanın merkezi olurdu. Uzlaşma gücü birliği demek olduğu için, bu ülkeler hiçbir zaman ayaklarının üzerinde duramıyorlar, manipülasyona, işbirliğine, dışarıdan yönetime ve etkilenmeye açık oluyorlar. Bu coğrafyanın en büyük sorunu, sorununun kaynağını öğrenmek istememesidir. Sorunlar karşısında çaresiz kaldıklarında hiç ilgisi olmayan bahaneler yaratmakta ve daha da çaresiz kaldıklarında bizim seçtiğimiz yol en iyi yoldur; ancak biz gereğini uygulamıyoruz gibi, sadece kendini kandırabilecek saçma sapan açıklamalar ile geçiştirmeye çalışıyorlar. Hiç kimse bu raylar bizi mutluluğa ve esenliğe götürmez, bir yerde makas değiştirmemiz gerekir diyemiyor. Körü körüne yol almaya devam ediyoruz. Gelin bu sorunu ve nedenini masaya yatıralım diyenleri konuşturmamaları, konuşanları da en ağır şekilde suçlamaları bu coğrafyanın yakın bir gelecekte ayaklarının üzerinde duramayacağını, hep aynı ya da benzer sorunlarla yaşayacağını kanıtıdır. Bu kültür Endonezya’dan Cezayir’e, Sudan’dan Türkiye’ye kadar kavga, anlaşmazlık, itişme üretmektedir.



Peki, 40 yıl önce uzlaşmadan ne anlıyordum; şimdi ne anlıyorum; hangisi doğru? Daha önce değindiğimiz gibi, toplumun büyük bir kesimi gibi ben de uzlaşma sözünden, zorunlu bir baş eğmeyi ya da fikir birliği yaparak bir başkasının kuyusunu kazmayı ya da mazlumun hakkını gasp etmeyi anlıyordum. Yıllar geçip sahnenin derinliklerini görme şansını yakalayınca, uzlaşmanın temelinde bilinçli bir bilgi birikimi ve özellikle insanı insan yapan değerlerden biri olan, kendini tanıma ve tartma, değerlendirme becerisinin gelişmesinin yattığını gördüm. Eğer kişi kendini tanımıyorsa, ölçemiyorsa ve değerlendiremiyorsa her şeyden en yüksek pay alma hakkını kendinde görüyor. Başka birinin hakkını çiğnemekten kaçınmaya başlıyor.

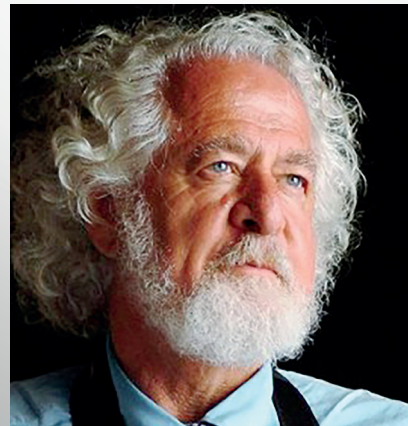
Sonuçta günümüzde herkesin yakındığı; ancak çekinmeden kendisinin de yaptığı davranışlar ortaya çıkıyor.

Ortaklıklara ve özellikle aile şirketlerine bakınız, eğer gerçekten profesyonel bir yönetime geçmemişseler, er ya da geç şirketi kuran kişinin ölümüne kadar; hatta bu zamandan çok daha önce sudan nedenlerle bu ortaklıklar yıkılıyor. Sermaye büyüyemeyince ya da bir araya gelmeyince önemli ve büyük yatırımlara girilemiyor; sonunda

dev kuruluş ve şirketlerin rekabetine dayanamayarak sahneden çekiliyor. Bu nedenle geçmişi birkaç on yıla dayanan şirket sayısı parmakla sayılabilecek kadar az bulunuyor.

Tüm bunların altında “ne yazık ki” hakkında fazla pay alma güdüsü yatmaktadır. Ortaklık kural olarak bir şeylerden yarı yarıya pay alma olarak anlaşılır. Zaten zafiyet de bu düşünceden kaynaklanmaktadır. Ancak taraflardan biri ya da her ikisi, yasal ya da yasal olmayan bir şekilde, bu payı artırabilmek için gizli gizli planlar yaparak, diğerinin hakkını gasp etmenin yolunu arar. Bir yerde de açık verir; kızılca kıyamet kopar...

Ancak eğitilmiş bilinçli bir insan, ortaklığa ne koyabileceğini ve bunun karşılığında ne alabileceğini



ni doğru hesaplayan insandır. Bir ortaklığın ya da paylaşımın yarı yarıya olması gerekmez; sizin katkınız %1 olursa ve siz bu ortaklığın getirisinin %1'ini almadan rahatsız olmuyorsanız; uygar bir toplumun uygar bir bireyi olmuştunuzdur demektir. Bir kişi katkısı oranında pay almaya razıysa ve bu payını almada da gerekli çabayı gösteriyorsa (yani hakkını da arıyorsa) uygarlaşmış, uzlaşmacı olmuştur demektir. Ne yazık ki uzlaşmacı olmayan toplumlarda hakkı gasp edilenlerin hakkını aramada-ki acizliği de bu tablonun ikinci acı bir tarafını oluşturmaktadır. Çünkü uzlaşma kültüründe baş eğme ve görmemezlikten gelme de söz konusu değildir. Böylece uzlaşma kültürü gelişmemiş toplumlarda en çok hak kayı da sosyal bir yaradır.

Bu açıdan bakıldığında günümüzün demokrasi kavramını da masaya yatırmak gerekir. Demokrasi bir toplumun uzlaşması demektir: Ancak geleneksel demokrasi (yani günümüzün geçerli olan demokrasi) yaklaşımında her bireyin havuzdan pay alma oranı eşit düşünülmüştür. Bu nedenle demokrasinin beşiği sayılan ülkelerde ya da toplumlarda bile demokrasinin gerçek anlamına uygun (yakışır) bir uyuma ve uzlaşma sağlanamadı. Niye? Çünkü bireyler, çoğu toplumsal kararlarda, sahip oldukları bilgi, beceri, deneyim yetkinliklerine bakılmaksızın hak sahibi edildikleri için toplumsal huzur bir türlü sağlanamıyor. Demokrasi adı, aslında adı başka türlü konmuş, herkesin katkısı oranında söz sahibi olması gereken bir ortaklığın adıdır.

Bu şekilde tanımlanmış bir demokrasinin bu şekilde eğitilmiş bireyleri olduğu sürece, siz toplumsal barışı ve uzlaşmayı çok beklersiniz... Prof. Dr. Ali Demirsoy

Değerli Kardeşim
Coğrafyamız ve dünyanın dogma ile idare edilen ülkelerinin hepsi hem ülke içinde hem çevre ile kavgalı. Bunlarda bir şey eksik olmalı. Bu yazıda bu ülkelerde uzlaşma kültürünün yerleşmemesinin nedeni ve uzlaşma kültürü olmayanların neden hep ütöldüğü anlatılacaktır.



2023 yılını çözüm yılı ilan ediyoruz

2022 yılında dünyamızda yaşanan savaşların ve ekonomik durgunlukların ardından, insanlar yeni yıla çok büyük umutlarla ve beklentilerle girmek zorunda kalıyor. Bu beklentilerin iş dünyası üzerinde ne kadar etkili olacağını zaman içerisinde göreceğiz. Tabii ki bizim temennimiz ve beklentimiz temsil ettiğimiz kurum ve sektörün, geçmiş yıllarda birike birike bir dağ gibi olan sorunlarını çözmek için bu meşakkatli yolda emin adımlarda ilerlemek olacaktır. Sorunların çözümü ile alakalı konteyner sektöründe ilk defa bu denli büyük bir STK'yı yaklaşık 1 yıl önce kurduk. Geride bıraktığımız 1 yıl içinde üye sayımızın beklentilerin üzerinde olması, insanların bizlere ve öncülük ettiğimiz bu kuruma inanması, güvenmesi yıllarca sektörde bir şeylerin eksik yapıldığının bir göstergesidir.

Ülkemizde bu zamana kadar sektörün sıkıntılarıyla ilgilenen bir kurumun olmaması nedeniyle En büyük sıkıntılarımızın başında gelen sektörümüzün ham maddesi olarak adlandırdığımız, kalifiye şoför ihtiyacını karşılamamakla birlikte daha önceki dönemlerde yaşanan şoför – muavin denkleminin kaybolması sorunu daha içinden çıkılmaz bir hale sokmuştur. Aslına bakılırsa yeni dönemde 'LODER VE KÜTAHYA DUMLUPINAR ÜNİ. 'iş



İsmet ATALAY
TÜM KONTEYNER VE LOJİSTİKÇİLER
DERNEK BAŞKANI

birliğiyle karayolu yük taşıtı sürücülüğü ön lisans programının başlayacak olması konunun sadece bizim özelimizde değil ülke genelinde olduğu aşikardır.

Bizler dernek olarak kendi bölgemizde en azından kısa vadede bu soruna çözüm bulmak adına İŞKUR ve anlaşmalı olduğumuz bir sürücü kursu ile organize olup, vasıfsız işçi statüsündeki bireyleri dernek bünyemizde gerekli eğitimlerden geçirerek hem bu sektördeki açığı

kapatmak hem de ülkemizdeki işsizlik sayısının düşmesine bir katkıda bulunmak için çalışacağız.

Yazıya başlarken dediğimiz gibi sorun çok, aşılması gereken çok tepeler, geçilmesi gereken çok yollar var. Fakat bizim de sektörde geçmişten gelen tecrübemiz, genç ve dinamik kadrolarımızla 2023 yılını çözüm yılı ilan ediyoruz. Bu vesile ile tüm sektör emekçilerinin, iş verenlerinin ve tüm lojistik camiasının yeni yılını kutlarım.

Saygılarımla,





GURBULAK NAKLİYAT'A ZİYARET :
Bulgaristan'da düzenlenen Short Track Avrupa Şampiyonası'nda Türkiye'yi temsilen eden 10 yaşındaki milli sürat patenci Muhammet Çukan, Gürbulak Nakliyat'ı ziyaret etti. Genç milli sporcu Gürbulak Nakliyat Yönetimi Kurulu Başkanı Beslen Çakan ile görüşüyor.

Henüz 10 yaşında Bulgaristan'da 'süratine' yetişemediler

Bulgaristan'da düzenlenen Short Track Avrupa Şampiyonası'nda Türkiye'yi temsilen eden 10 yaşındaki milli sürat patenci Muhammet Çukan şampiyon oldu. Başarıdan başarıya koşan Muhammet'in en önemli hedefi ise 2030 Kış Olimpiyatlarında Türk bayrağını dalgalandırmak.

Kocaeli'de yaşayan 10 yaşındaki 6. sınıf öğrencisi Muhammet Çukan, henüz 5 yaşındayken babasının tavsiyesiyle buz pateni ile tanıştı. Gençlik ve Spor İl Müdürlüğü bünyesinde antrenmanlara başlayan Çukan, daha sonra short tracka (kıs mesafe sürat pateni) yöneldi. Gençlik ve Spor İl Müdürlüğü antrenörü Mülkinaz Bıyık'ın gözetiminde çalışmalarını sürdüren Çukan, Türkiye'de düzenlenen çok sayıda yarışa katıldı. Bu yarışlarda önemli dereceler elde eden ve milli sporcu olan Muhammet, son olarak 25-27 Kasım tarihlerinde Bulgaristan başkenti Sofya'da gerçekleştirilen Short Track Avrupa Şampiyonası'nda Avrupa şampiyonu oldu. Henüz 10 yaşında olmasına rağmen başarıdan başarıya koşan Muhammet'in en önemli hedefi ise 2030 Kış Olimpiyatları'na katılarak, Türk bayrağını gururla dalgalandırabilmek. Muhammet'in babası Mustafa Çukan, oğlunun buz

patenini çok sevdiğini ve kendini bu sporda geliştirmek için çok çaba sarf ettiğini söyledi. Çukan, "Çok yol kat ettiğini düşünüyorum. Muhammet'in algısı çok kuvvetli. Yapabileceklerini ben bile tahmin edemiyorum" dedi.

"BİRÇOK BİRİNCİLİK ALDI, KÜRSÜ GÖRDÜ"

Muhammet'in buz patenine 5 sene önce başladığını belirten Baba Çukan, "Şu anda 10 yaşında. Bu süreç içinde birçok birincilik aldı, kürsü gördü. Türkiye birinciliği, şampiyonluğu gibi başarıların hepsini tattı. Bununla birlikte Gençlik ve Spor İl çok büyük emekleri oldu, emekleri gerçekten kayda değer. Muhammet şu anda bir okulda yüzde 100 burslu okuyor. Antrenörümüz de çok iyi. Onunla başladık ve onunla devam ediyoruz. Hocamız oğluma çok şey kattı. Beslenmesi, uyku düzeniyle ilgileniyor, uğraşiyor. Bunlar bizim için çok değerli" diye konuştu.



"HEPİMİZİ GURURLANDIRDI"

Oğlunun Bulgaristan'da Avrupa şampiyonu olarak ülkesine döndüğünü dile getiren Çukan, "Avrupa yarıştı, birçok ülkenin katılımıyla gerçekleşti. Muhammet burada birinciliği tattı, şampiyon oldu. Bu şampiyonluğu gerçekten kayda değerdi. Bayrağımızı göndere çektik. Hem Kocaeli için hem Türkiye için büyük bir gururdu. 10 yaşındaki çocuğun böylesine bir gururla ülkesine dönmesi hepimizi gururlandırdı" şeklinde konuştu.

"O GÖRÜNTÜLERİ İZLERKEN İÇİM GİDİYORDU"

Mustafa Çukan, çocukluk döneminde buz patenine ilgi duyduğunu fakat bir türlü bu spora başlayamadığını da belirterek, "Bu sporu çocukken çok seviyordum. Televizyonda sürekli buz sporları ile ilgili görüntüler veriliyordu. Bunları izlerken içim gidiyordu ama kendim yapamadığım için çocuğumu yönlendirdim. Çocuğum da benim duygularımın aynısı yaşadı ve güzel bir performans sergiledi. Biz bazen 'Dinlen, bugün antrenmana gitme' diyoruz ama yine de kursa gitmek, performansını geliştirmek istiyor.

Babalar çocuklarının başarılı olmalarını ister. Başarılı olacağını düşünüyordum" ifadelerini kullandı.

MUHAMMET ÇUKAN: "HEDEFİM 2030'DA OLİMPİYATLARA ÇIKMAK"

Babasının ve antrenörünün kendisiyle çok ilgilendiğini ifade eden Muhammet Çukan, "Çok çalıştım. Bulgaristan'a gidene kadar çok



çalıştım. Güzel bir yol kat ettim ve şampiyon oldum. Farklı farklı ülkelerin sporcularıyla yarıştım, güzel bir ortam vardı" dedi. Buz patenine 5 yaşında ilgi duymaya başladığının altını çizen Çukan, "Bu spora ilk başladığımda pistte kenarlara tutuna tutuna gidiyordum. Heves etmişim. Bir gün halk seansına gelmişim sonrasında bu sporu yapmaya karar verdim. Kurslara katıldım, lisansım çıktı ve milli sporcu oldum. Babam da küçükken bu sporu yapmak istiyormuş ama yapamamış. Benim yapmamı istemiş. Bende severek yapıyorum" diye konuştu. Hedeflerini anlatan milli sporcu, "Hedefim, 2030'da olimpiyatlara çıkmak. Olimpiyatlarda Türk

bayrağını dalgalandırmak istiyorum" sözlerine ekledi.

ANTRENÖR MÜLKİNİZ BİYİK: "İLK GÖZÜME ÇARPAN SPORCU"

Muhammet'in antrenörü Mülkinaz Biyik, "Biz sporcularımızın çoğunluğunu Gençlik ve Spor İl Müdürlüğü'nün altyapısından seçiyoruz. Muhammet Çukan da bu gruptan seçilen, ilk gözüme çarpan sporcu. Bizler yetenekli sporcular arıyoruz, bulduğumuzda da asla bırakmıyoruz. Muhammet ile 5 yıldır çalışıyoruz. Buralara kadar geleceğini tahmin ediyorduk daha da ileriye gideceğini tahmin ediyordum. Burada sistemli, güzel bir çalışma içindeyiz" ifadelerini kullandı.



ÖZEL ABAT® TIP MERKEZİ

“Sağlık hizmetlerinde üstlendiğimiz görevimizi, toplam kalite ilkelerine uygun, en gelişmiş tıp standartlarında, güvenilirliği ve saygınlığı ile sürekliliği sağlanmış, **Kurumsal kimliği ile çalışanları bütünleşmiş bir şekilde sürdürmekteyiz..**”

Bölemlerimiz

Acil Servis (7/24)

Kulak Burun Boğaz Hastalıkları

Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları

İç Hastalıkları (Dahiliye)

Kadın Hastalıkları ve Doğum

Genel Cerrahi

Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon

Ağız ve Diş Sağlığı

Ortodonti

Beslenme ve Diyet

Estetik ve Plastik Cerrahi

Geleneksel Tamamlayıcı Tıp

Radyoloji ve Görüntüleme

Tıbbi Biyokimya

Saç Ekimi

Medikal Estetik Uygulamaları

Anestezi ve Reanimasyon

Ameliyathane ve Doğumhane

Anlaşmalı Olduğumuz Sigorta Şirketleri

HALK SİGORTA GÜNEŞ SİGORTA Ziraat Sigorta

TÜRKİYE SİGORTA
Güçü, adında.

İMCE DESTEK DANIŞMANLIK

aveon BEREKET SİGORTA ANA SİGORTA QUICK
UNI CO DOĞA Sigorta ethica sigorta Magdeburger
NN TÜRK NIPPON SİGORTA GENERALI AREX

CGM Compagnie Medical ANADOLU SİGORTA
Ankara Sigorta ZURICH Groupama Cigna
EY SİGORTA FORTIS Katılım AXA SİGORTA

SGK
Anlaşmamız
vardır

7 GÜN
24 SAAT
ACIL SERVİS



444 60 97
0553 683 24 18
abatcerrahi

www.abattipmerkezi.com
Kavaklı Mah. İbrahim Müteferrika Cad.
No:3 Beylikdüzü/İSTANBUL



KONUM



62 yaşındaki yüzücü Türkiye'yi temsil etme hayaliyle yaşıyor

Kaya Yüksel hem 47 yıldır bakkal hem de başarılı bir yüzücü. 62 yaşındaki başarılı yüzücü, Avrupa ve Dünya şampiyonalarına katılarak Türkiye'yi temsil etmenin hayaliyle yaşıyor.

Kocaeli'nin Dilovası ilçesi Tavşanlı mahallesinde yaşayan 47 yıldır bakkal dükkânı işleten, aynı zamanda katıldığı açık su ve havuz yarışlarıyla onlarca başarı elde eden Kaya Yüksel, milli formayı giyerek Türkiye'yi Uluslararası yarışlarda temsil etmek istiyor.

Türkiye çapında, 37'yi aşkın açık su ve havuz yarışlarına katılan ve İstanbul Boğazi yarışını 6 kez geçen Yüksel'in en iyi derecesi ise 2021 yılında katıldığı yarışta gerçekleştirdi.

Kaya Yüksel, profesyonel yüzücülüğün yanı sıra işlettiği marketinde, mahallesi ile samimi ve mütevazi bir şekilde hayatını sürdürdüğünü belirterek,

Türkiye'de yüzme bilenlerin oranının sadece yüzde 5 olduğunu, bu oranında sadece yüzde 1 lik bir kısmının profesyonel anlamda yüzme tekniklerini bildiklerinin bilgisini paylaştı. Yüzme sporunu öğrenmenin yaşı olmadığını ve her yaşta profesyonel yüzücü olunabileceğini söyleyen Yüksel, tüm vatandaşlarımızın hangi yaşta olursa olsun sağlıklı yaşam ve kötü alışkanlıklardan korunmak için yüzme öğrenmeleri gerektiğini bu sayede kendilerini geliştirebileceklerini ve korkmadan derin sulara açılacaklarını söyleyerek yüzme sporuna davet etti.

KATILDIĞI YARIŞLAR

Katıldığı Açık Su Yarışları: Kıbrıs, İstanbul(6), Amasra(2), K. Ereğlisi(2), Kerpe(2), Şile, Karamürsel(2), Gölçük(2), Marmaris(5), Datça(2), Dalyan, Maltepe, Foça.

Havuz Yarışları: İstanbul, Ankara, İzmir, Eskişehir, Heybeli ada, Bursa, Marmaris, Edirne, Trabzon yarışları.

TEŞEKKÜR ETTİ

Öte yandan başarılı yüzücü Kaya Yüksel, kendisine Container dergisinin 19. sayısında yer veren Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Beslen Çakan ve Yönetim Kurulu yesi Burhan Çakan'a ilgilerinden dolayı teşekkür etti.



GÜRBULAK® NAKLİYAT

OTOMOTİV SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

“Binlerce Kilometreyi Maksimum Güven İle Donattık”



7
gün

24
saat

MERKEZ: DOSB 5.Kısım Aras Cad.
NO : 13 DİLOVASI
0 (262) 754 73 92 - 77 13 - 77 14

İZMİR ŞUBE: Şehit Kemal Mah. Aliğa
Cad. No:89-91 ALIĞA
0 (232) 625 11 03

İSTANBUL ŞUBE:Kavaklı Mah.
Bağlar Cad.No:63 BEYLİKDÜZÜ
0 (212) 886 25 76

TEKİRDAĞ ŞUBE:
100. Yıl Mah. Kanuni Sultan
Süleyman Bulvarı SÜLEYMANPAŞA

www.gurbulaknakliyat.com.tr



UTİKAD ÜYELERİ İSTANBUL'DA BİR ARAYA GELDİ

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği UTİKAD'ın üyeleri 26 Ekim 2022 tarihinde RadissonBlu Şişli Otel'de buluştu. Üye buluşmasında aynı zamanda FIATA Diploma Eğitimi Mezuniyet Töreni ile UTİKAD Lojistik Eğitimi Mezuniyet Töreni de gerçekleşti.

U TİKAD İzmir, Mersin ve Bursa'da düzenlediği üye buluşmalarına İstanbul Üye Buluşması ile devam etti. UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Aşem Ulusoy ve UTİKAD Yönetim Kurulu Üyelerinin ev sahipliğinde gerçekleşen UTİKAD İstanbul Üye Buluşması'na Gürbulak Nakliyat Yönetim Kurulu üyesi Burhan Çakan'ın yanı sıra 96 üye firmadan 180 temsilci katıldı ve 43 mezuna FIATA Diploma Eğitimi ve UTİKAD Lojistik Eğitimi katılım sertifikaları takdim edildi. UTİKAD Başkanı Aşem Ulusoy, üye buluşmasının açılış konuşmasında her geçen gün büyüyen Türk lojistik sektörünün ülke ekonomimiz açısından öneminin altını çizdi. "Üyelerimizden aldığımız güçle çalışmalarımıza devam ediyoruz" diye konuşan Başkan Ulusoy, "Sektörümüzün hem iş yapış şekillerini dünyaya entegre bir hale getirilmesi hem de lojistik eğitimin kalitesinin artırılması hedeflerimiz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi. Ulusoy sözlerini şöyle sürdürdü: "Türk lojistik sektörünün referans noktası UTİKAD, yeni üyelerimizin de katılımıyla yoluna güçlenerek devam ediyor. Bu dönem üyelerimizle çok daha fazla bir araya gelerek bağlarımızı kuvvetlendiriyoruz. UTİKAD, siz değerli üyelerimizin varlıkları ve destekleri ile hem ulusal alanda hem de uluslararası platformda sesini daha da kuvvetli bir şekilde duyuruyor. Bugün burada sizlerle

bir araya gelmek şahsım ve Yönetim Kurulumuz için gurur verici. Sektörümüzün hala hak ettiği değeri görmediğini düşünüyoruz. Ancak arkamıza aldığımız rüzgar bizleri çok daha iyi günlere taşıyacak. Bu düşüncemizden hiç vazgeçmedik ve çalışmalarımıza ilk günkü heyecan ve istekle devam ediyoruz. İyi ki geldiniz, hoş geldiniz" **"ÜYELERİMİZİN DESTEKLERİ SAYESİNDE YOLUMUZA DEVAM EDİYORUZ"** Başkan Ulusoy'un ardından kürsüye çıkan UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler de UTİKAD üyelerinin yoğun katılımından dolayı duyulan memnuniyeti dile getirdi. Genel Müdür Güler, "Geçtiğimiz aylarda İzmir, Mersin ve Bursa'da üyelerimiz ile bir araya geldik. Çok güzel geri dönüşler aldık. UTİKAD üyeleri ile farklı platformlarda bir araya geliyoruz. Ancak üye buluşmalarımızda üyelerimizi şahsen tanıma fırsatı buluyoruz. Bu etkinlikler hem üyelerimiz hem de bizler için verimli oldu" dedi. Güler yeni dönemde birçok önemli girişime imza atıldığını belirtti ve "Sizler için hazırladığımız kısa videomuzda Sayın Aşem Ulusoy liderliğindeki Yönetim Kurulumuz ve İcra Kurulumuzun faaliyetlerini paylaşacağız. Ancak şunu çok iyi biliyoruz ki, sizlerin desteği ve emekleri olmadan bunları başarmak mümkün değildi. Başkanımız Aşem Ulusoy'un da dile getirdiği gibi

varlığınız ve destekleriniz için bir kez daha teşekkürlerimizi sunuyoruz" diye konuştu. UTİKAD Genel Müdürü Alperen Güler'in konuşmasının ardından UTİKAD'ın 15 Eylül 2021 tarihinden itibaren gerçekleşen faaliyetlerinin yer aldığı bir video yayınlandı. Üyelerin alkışlarıyla son bulan konuşmaların ardından kokteyle geçildi. **MEZUNİYET TÖRENLERİ DE GERÇEKLEŞTİ** UTİKAD İstanbul Üye Buluşması etkinliğinin hemen öncesinde FIATA Diploma Eğitimi ve UTİKAD Lojistik Eğitimi Mezuniyet Törenleri gerçekleşti. Pandemi nedeniyle ertelenen 2019-2020 FIATA Diploma Eğitimi Töreni ve 2020-2021 UTİKAD Lojistik Eğitimi mezunlarının yanı sıra 2022 FIATA Diploma Eğitimi'nin çiçeği burnunda mezunları da törende hazır bulundu. Üç farklı dönemin katılımcılarının mezuniyet törenine UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Aşem Ulusoy, UTİKAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Barış Dillioğlu, UTİKAD Yönetim Kurulu üyeleri Cihan Özkal, Serkan Eren, Sibel Gültekin Karagöz, Murat Gümüşlüoğlu, Yüksel Kahraman, UTİKAD Yönetim Kurulu Eski Başkanı ve FIATA Onur Üyesi Kosta Sandalcı ile eğitimciler katılım sağladı. Katılım belgelerini alan mezunlar çekilen aile fotoğrafının ardından UTİKAD İstanbul Üye Buluşması'na katılan üyelerle bir araya gelerek mezuniyetlerini kutladı.

KOPLAS



- Ticari ve Binek Araç
- 7/24 Hizmet
- 40 Yıllık Tecrübe
- Müşteri Memnuniyeti
- Avantajlı fiyat



📍 Turgut Reis Mah. Fatih bulvarı
No:354 Sultanbeyli / İSTANBUL

☎ 0(216) 398 06 83

🌐 www.koplaslastik.com



ELEKTRİK SEKTÖRÜ TEMSİLCİLERİ BİR ARAYA GELDİ



**Komite Başkanı
Gülüşah UÇAR**



**K. Başkan Yardımcısı
Egemen KILIÇ**

İstanbul Ticaret Odası bünyesinde çalışmalarını yürüten elektrik sektörü temsilcilerinin oluşturduğu 21. Dönem 64 No.lu Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi, sektör temsilcileri, meslek odaları ve elektrik sektöründe faaliyet gösteren sivil toplum örgütlerinin katılımıyla 10.12.2022 tarihinde Cemile Sultan Korusunda düzenlenen kahvaltılı çalışma toplantısında bir araya geldi.

TOPLANTININ açılış konuşmasında komite başkanı Gülüşah UÇAR, göreve geldikleri günden itibaren ayırım yapmaksızın tüm sektör adına çalışmalar yapacaklarını ve doğrultuda tüm sektör temsilcilerinin görüş ve önerileri beklediklerini dile getirdi. Ayrıca organizasyonun çok kısa bir zaman diliminde gerçekleştirilmiş olmasına rağmen sektör temsilcilerinin göstermiş olduğu yoğun ilgiden dolayı memnuniyetini iletti. Açılış konuşmasını takiben Komite Başkan Yardımcısı Egemen KILIÇ, 21. Dönem Komite Üyeleri adına 20.Dönemde görev yapan komite üyelerine yapmış oldukları çalışmalarından ötürü teşekkürlerini iletti ve 21. Dönem Meslek Komitesi Meclis ve Komite üyelerini katılımcılara tanıttı. 21. Dönem Meslek komitesi içinde

elektrik sektörünün önde gelen şirketlerinin yöneticileri görev alıyor. 21. Dönem Elektrik Ekipmanları meslek komitesi içinde Saray Elektrik Yönetim Kurulu Bşya Gülüşah UÇAR Komite Başkanı, infoMET Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Egemen KILIÇ Komite Başkan Yardımcısı olarak, Erse Kablo Yönetim Kurulu Başkanı Selami Sivritepe, Mutlusan Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hıdır Kaçmaz, Erdemir Elektrik Kurucu Ortağı Nazım Erdemir, Eraylar Elektrik Kurucu ortağı Abdullah AYGÜN, Otem Elektrik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Hıdır meclis üyesi olarak, Çağrı Elektrik Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa AKBIYIK, Yıldırım Elektrik firma sahibi Temel Polat, Gül Pano kurucu ortağı Kemal GÜL komite üyesi olarak 4 yıl boyunca görev yapacak. Komiteyi temsilen İTO Meclis Üye-

si Nazım Erdemir, yeni döneme ilişkin yapacakları çalışmalar başında sektörün en önemli sorunlarında biri olan nitelikli eleman yetiştirilmesi için İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu ile eş güdüm için Meslek Liseleri, Millî Eğitim Bakanlığı ile projeler geliştirilmesi için çalışacaklarını dile getirdi. Toplantıda Elektrik Mühendisleri Odası (EMO) Onur Kurulu Üyesi Mustafa Aydın, Elektrik Teknisyenleri Odası (ETO) İstanbul Şube Başkanı Haluk Bozal da söz alarak sektöre ilişkin sorunları ve görüş önerilerini paylaştılar. Toplantıya katılan diğer sektör temsilcileri de söz alarak görüş ve önerilerini paylaşma şansı yakaladı. Toplantı yapılan toplu fotoğraf çekimi ile başarılı bir şekilde tamamlandı.



Doğal güzellikleriyle dikkat çeken şehir **Burdur**



BURDUR YÖRESEL TATLARI

Dirmil Kebabı, Gölhisar Kavurması, Bükme (Ot Böreği), Dırgit, Höşmerim, Bişi, Haşhaşlı Ekmek, Haşhaş Helvası, Pide, Katmer, Gözlemeler, Adak Aşı ve Bayramlar öncesi yapılan Cevizli Baklava ve Su Böreği yapıtış tarzlarıyla Burdur'a özgü öne çıkan tatlılardır.

Doğal güzellikleri ve kültürel zenginlikleri açısından Batı Akdeniz Bölgesinin önemli bir kenti olan Burdur'da; 19.yy'ın sonları ile 20.yy'ın başlarında yapılan araştırmalar, Güneybatı Anadolu'nun bu kısımlarının Prehistorik devirlerden bu yana iskan edildiğini ortaya çıkarmıştır. Bu evreyi, ilimizin sınırları içinde bulunan Hacılar, Kuruçay ve Höyücek Höyüklerinde yapılan kazılar doğrulamaktadır. M.Ö.7000'lere kadar giden ilimiz tarihi göstermektedir ki, sosyal hayatın ayrılmaz bir parçası olan iskanlaşma, günümüzden 9000 yıl öncesine kadar gitmektedir. Bu durum ilimiz için olduğu kadar, Anadolu kültür tarihi açısından da önemlidir.

Burdur ilinde, çevresiyle birlikte (Göller Bölgesi) ilk tarih çağlarından günümüze kadar bütün dönemlerin yaşandığını, günümüze kadar gelen medeniyet eserlerinden anlamaktayız. Bugün çevremizde bu dönemlere ait 50'ye yakın höyük ve tümülüs ile 25'ten fazla ören yeri ve antik kent yerleşim yeri bulunmaktadır. İl arazisinin %60.6'sı dağlık, %2.7'si yayla, %19'u ova %17.6'sı engebe-



lidir. Topraklar genel olarak killi ve kireçli bir yapıya sahiptir. İlin genel yüksekliği (ortalama) 1000 metredir. İlimiz Güney'den Batı Toroslar'ın uzantıları üzerindeki Boncuk Dağları, Elmalı Dağı ve Katrancık Dağı, Doğu'dan yine Batı Toroslar'ın uzantısı olan Kuyucak ve Dedegöl Dağı, Kuzey'den Burdur Gölü ve Karakuş Dağı sırası, Batı'dan ise Acıgöl ve Eşeler Dağları gibi doğal sınırlarla çevrilmiştir.

BURDUR İSMİ (BURdaDUR)

Burdur şehrini kuran Türkmen boylarından Kınalı aşireti mensupları burayı bulduklarında, bölgenin güzelliği karşısında "Cennet buradadır. Burda dur!" demişler ve "Burda dur!" sözü zamanla halk arasında "Burdur" haline dönüşmüştür.



Yozgat, beş bin yıllık geçmişiyle dikkat çekiyor



Yozgat, Türkiye'nin İç Anadolu Bölgesi'nde yer alan bir ildir. Çekerek, Aydıncık ve Kadışehri ilçeleri ise Karadeniz Bölgesi'nde kalır.

Yozgat ili, tahminen beş bin yıllık bir geçmişe sahiptir. Yozgat çevresinde ilk siyasi birliğini kuran devlet Hititlerdir. Hititler döneminde, bugün Çorum sınırları içinde bulunan Hattuşaş antik şehri kurulmuştur. Osmanlı son döneminde Bozok Sancağı olarak geçmektedir.

İlin asıl adı "Bozok" olup 1927 yılında ismi "Yozgat" olarak değiştirilmiştir. Oğuzların "Bozok" koluna mensup Türkmenlerin bu bölgeye akınıyla birlikte yöre "Bozok" ismiyle anılmıştır. 1800'lü yıllara doğru bu ismin yanı sıra "Yozgat" adı da telaffuz edilmiştir. "Yozgat" adının menşei konusunda ise değişik söylentiler ileri sürülmektedir. Bir rivayete göre Yozgat Saray Köyü'nden (bugün itibarıyla kasaba) itibaren aşağıdan yukarıya doğru kat kat yükselmektedir. Bu kat kat yükselişinden ve rakımının yüksekliğinden dolayı önceleri "yüz kat" denmiş, zamanla bu isim söylene söylene "Yozgat" hâlini almıştır.

Diğer bir rivayete göre aşiret reisi Ömer Cabbar Ağa'nın yüzü çopurdu. Bu yüzden kendisine Çopur veya Çapar Koca derlerdi. Söylentiye göre Cabbar Ağa, sürülerini bir yaz günü yaylakta otlatırken karşısına Hızır çıkıyor ve davar sahibi Cabbar Ağa'dan içmek için süt istiyor. Güler yüzlü Ömer Ağa hemen misafirine ikramda kusur etmeyerek gönül hoşluğu ile sütü ikram eder. Hızır sütü içtikten sonra çok memnun kalır ve Cabbar Ağa'ya "Çobanoğlu; yozuna yoz katlınsın, memleketinin adı Yoz-Kant olsun." der. Bu sözü söyleyerek kaybolur. Temeli böyle olan Yoz-Kant, söylene söylene Yozgat hâlini alır.



YOZGAT YÖRESEL TATLARI

Şehrin yöresel yemekleri testi kebabı, arabaşı, madımak ve tas kebabıdır. Parmak çörek, Yozgat'a mahsus özel bir ekmek türüdür.





**LOJİSTİK NAKLİYAT
TİC. LTD. ŞTİ.**

**HIZLI &
GÜVENLİ
NAKLİYE.
HER ZAMAN.
HER YERDE.**

- Yurtiçi Kara Nakliye
- Yurtdışı Kara Nakliye
- Forwarding
- Depolama
- Proje Taşımacılığı
- Parsiyel Taşımacılık
- Lashing

**ADRES: Eğitim Mah. Nahit Bey Sk.
No:10/A Kadıköy-İstanbul**

0850 220 58 92

operasyon@dco.com.tr

www.dco.com.tr





simpet

akaryakıt

Servis Hizmetleri Turizm Taşımacılık
Tic. San. A.Ş.

- Bursa merkezli firmamız Türkiye'nin her yerine dökme yakıt (toptan akaryakıt) satışı yapmaktadır.
- Taşıt tanıma distribütörlüğümüz mevcut olup; tüm illerde ticari/perakende taşıt tanıma sistemi ile akaryakıt satış imkanlarımız mevcuttur.



SİMPET AKARYAKIT TİC.VE SAN. A.Ş.

Gaziakdemir Mah. Mudanya Cad. Merinos Kavşağı No:6 Osmangazi/BURSA

Tel: 0 224 234 22 22 - 0536 266 42 31

e-Mail : info@simpet.com.tr

Web : www.simpet.com.tr



BP İSTASYONU
Uludağ Şube

Ürünli Mah.İzmir Yolu Cad.
No:475/1 Nilüfer/BURSA



PETROL OFİSİ İSTASYON
Samanlı Şube

Samanlı Mah.Yücel Cad.
No: 31 Yıldırım/BURSA



SHELL İSTASYON
Panayır Şube

Panayır Mah. İstanbul Cad.
No: 451/B Osmangazi/BURSA



TOTAL İSTASYON(merkez)
Merinos (Merkez) Şube

Mudanya Cad. Merinos Kavşağı
No: 6 Osmangazi/BURSA



TOTAL İSTASYON
Nilüfer Şube

Odunluk Mah. İzmir Yolu Cad.
No:6 Nilüfer/BURSA

BAYKA GROUP

YOUR RELIABLE MARITIME PARTNER FOR ALL TURKEY



ABK
LASHING & PORT SERVICES

W : www.abk.com.tr
E : info@abk.com.tr
T : +90 262 646 12 13
M : Gebze / KOCAELI



BAYKA
SURVEY & FUMIGATION SERVICES

W : www.baykagroup.com.tr
E : info@baykagroup.com.tr
T : +90 262 330 03 43
M : Gebze / KOCAELI



ANKALASH
LASHING & PACKAGING SERVICES

W : www.ankalash.com
E : info@ankalash.com
T : +90 312 429 03 39
M : KAHRAMANKAZAN
ANKARA